

# Alternance - Technico-Commercial Sédentaire – Retail B2B F/H - YMERAY - Contrat d'apprentissage

## INFORMATIONS

<b>Société</b>	CRA	<b>Département</b>	Eure et Loir
<b>Secteur d'activité</b>	Matériel agricole	<b>Ville</b>	YMERAY
<b>Service</b>	Autre	<b>Date de publication</b>	26/03/2021
<b>Email de contact</b>	claas-france.recrute@claas.com	<b>Type de contrat</b>	Contrat d'apprentissage
<b>Téléphone</b>	0607388776		

## SES MISSIONS

Rattaché.e au pôle commercial, vos missions s'articuleront autour de la gestion de votre portefeuille clients avec le souci permanent d'apporter satisfaction, valeur et différenciation à chaque contact privilégié avec nos clients prospects professionnels agriculteurs et entreprises agricoles : - Lors de vos échanges quotidiens téléphoniques avec vos clients, vous détecterez les projets d'achats de chacun d'eux - Vous leur proposerez des rendez-vous d'expertise terrain réalisés par nos technico-commerciaux itinérants - Vous assisterez les clients dans leur utilisation du portail « CLAAS Connect » - - En toute autonomie, vous réaliserez le suivi de votre portefeuille clients et de rendez-vous - Vous garantirez la satisfaction client en utilisant les argumentaires techniques et les postures comportementales adéquates - Vous participerez à l'élaboration et à la mise en place d'actions commerciales de prospection et les proposerez à nos clients Cette liste n'est pas limitative.

## QUALITÉS REQUISES

Vous disposez d'une forte appétence pour le machinisme agricole ou une bonne connaissance du secteur de l'agriculture. Votre relationnel, votre dynamisme, votre sens de l'organisation et du service client, votre calme seront autant de qualités qui vous permettront de réussir à ce poste. Vous appréciez le travail en équipe, le contact clientèle et êtes à l'aise avec la relation par téléphone. Vous maîtrisez Microsoft Pack Office et l'utilisation courante d'un CRM serait un atout indéniable. Votre français oral et écrit est irréprochable. Le poste est situé à Ymeray (28). Véhicule personnel indispensable.

## NIVEAU DE FORMATION

Vous êtes à la recherche d'une alternance dès cette année dans le cadre de votre Bac+3/4 Commerce ou équivalent et vous avez envie de monter en compétence dans ce domaine.

## A PROPOS DE L'ENTREPRISE

Réseau de distribution auprès de nos clients agriculteurs, coopératives et entreprises agricoles, CLAAS RESEAU AGRICOLE – CRA – commercialise, entretient et répare les machines et matériels agricoles construites par le Groupe CLAAS. Il commercialise également les pièces détachées, apporte son expertise technique à nos clients. Dans le cadre de la création de notre Pôle « Prospection Commerciale » au siège, nous recherchons un.e Alternant.e Technico-Commercial pour participer à la commercialisation de nos services, de nos solutions de financement des machines et équipements agricoles CLAAS.

## POUR POSTULER

[claas-france.recrute@claas.com](mailto:claas-france.recrute@claas.com)