

# Technico-Commerciaux (H/F) confirmés en matériels agricoles - Amancy - CDI

## INFORMATIONS

|                           |                      |                            |              |
|---------------------------|----------------------|----------------------------|--------------|
| <b>Société</b>            | CHAMOUX-VIDONNE      | <b>Département</b>         | Haute Savoie |
| <b>Secteur d'activité</b> | Matériel agricole    | <b>Ville</b>               | Amancy       |
| <b>Service</b>            | Vente                | <b>Date de publication</b> | 11/01/2022   |
| <b>Email de contact</b>   | ml.lebocq@jcvagri.fr | <b>Type de contrat</b>     | CDI          |
| <b>Téléphone</b>          | 0749739297           |                            |              |

## SES MISSIONS

Rattaché au Responsable Commercial, votre mission principale consistera à commercialiser nos différentes marques. Vous développerez le chiffre d'affaires et les parts de marché de votre secteur en relayant l'image et le savoir-faire de votre entreprise auprès des clients nouveaux mais également existants. Vous assurerez la vente de matériel agricole neuf et d'occasion sur les différentes gammes de produits (tracteurs, fenaison, presses, élevage...) : assurer le conseil, la promotion et la vente du matériel neuf et d'occasion, suivre et mettre à jour son fichier prospect/ client, établir les fiches d'expertises des matériels d'occasion, organiser la prospection commerciale sur votre secteur, organiser et conduire des démonstrations, ...

## QUALITÉS REQUISES

Meneur(se) d'hommes, gestionnaire et commerçant(e) dans l'âme, vous managez votre équipe pour satisfaire nos clients. Vous avez une bonne connaissance du monde de l'agriculture soit par vos origines, soit par vos expériences professionnelles précédentes. Une expérience similaire dans le monde du Poids Lourd peut également être transposable. Idéalement originaire du secteur, vous représenterez notre entreprise lors des manifestations locales (comices, foires... etc)

## NIVEAU DE FORMATION

De formation technique ou commerciale, BAC + 2/3 (ou expérience d'un poste similaire.) Vous avez une première expérience réussie (3 ans) dans ce type de fonction.

## EXPERIENCE SOUHAITÉE

3 ans

## ÉVOLUTIONS PROFESSIONNELLES

Responsable des Ventes

## A PROPOS DE L'ENTREPRISE

Nous sommes une concession de matériel agricole au service de nos clients depuis plus de 100 ans. Sur le territoire des 2 Savoie. Nous distribuons la marque NEW HOLLAND en tracteurs, Moissonneuses Batteuses, Ensileuses, Presses et matériels de travail du sol. En complément nous avons également les cartes Kuhn, Amazone, Horsch, Berthoud, Kongskilde, et l'ensemble des acteurs incontournables du matériel agricole.

## POUR POSTULER

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation par mail [ml.lebocq@jcvagri.fr](mailto:ml.lebocq@jcvagri.fr) ou par courrier à l'attention de Marie-Laure LEBOCQ SAS CHAMOIX-VIDONNE 400, Rue du Quarre 74800