

Vendeur sédentaire H/F - COURNON D AUVERGNE - CDI

INFORMATIONS

Société	SAS DORAT	Département	Puy de Dôme
Secteur d'activité	Espaces verts	Ville	COURNON D AUVERGNE
Service	Vente	Date de publication	13/01/2021
Email de contact	doratvl@wanadoo.fr	Type de contrat	CDI
Téléphone	0473848001		

SES MISSIONS

Vente de matériels Espaces Verts Mise en avant des produits dans l'espace de vente Savoir écouter les besoins des clients, conseiller, accueillir, proposer un ensemble de solutions et de produits adaptés à leurs besoins, Participer au développement de la clientèle lors d'évènements (salons, foires, démarches...) Prospection, Se déplacer chez le client pour étudier les possibilités d'installation de tondeuses robot Savoir utiliser les moyens de communication actuel, Savoir solliciter les fournisseurs

QUALITÉS REQUISES

Esprit d'initiative, avoir envie de contribuer au développement de l'entreprise, motivé et dynamique Autonome, organisé, facilité d'adaptation, esprit d'équipe et sens des responsabilités Maîtrise de l'outil informatique Etre attentif à la satisfaction du client Faire preuve d'aisance auprès de la clientèle Avoir le goût pour les nouvelles technologies Maîtrise de l'outil informatique

NIVEAU DE FORMATION

BAC+2 : BTS NDRC ou BTS MCO (ou MUC)

EXPERIENCE SOUHAITÉE

2 ans souhaités

ÉVOLUTIONS PROFESSIONNELLES

CDI 39H, rémunération selon profil (fixe + commissions)

A PROPOS DE L'ENTREPRISE

Depuis 47 ans, société 100 % familiale implantée à Cournon. Spécialiste reconnu dans son secteur d'activité par la clientèle et les marques distribuées : HUSQVARNA, KUBOTA, ECHO, PELLENC, LIDER, AS MOTOR, BUGNOT... Soutenu par nos équipes techniques, vos missions s'articulent exclusivement autour de la vente de matériels de motoculture haut de gamme pour particuliers et professionnels. Vous devez être l'acteur principal dans le processus final de la vente : accueil, information, conseil, orientation, diagnostic de la demande, argumentation, réalisation des ventes, réalisations des ventes complémentaires, conclusion de l'acte de vente. Accompagner les clients dans leurs projets et leur prodiguant conseils produits et conseils techniques sur les matériels de motoculture. Commerçant avant tout, vous possédez une expérience réussie dans la vente. Doué d'un excellent relationnel, votre adaptabilité et votre réactivité seront des atouts. Votre envie et votre motivation vous aideront à vous intégrer au sein de notre équipe de spécialistes. Nous rejoindre, c'est travailler sur un marché porteur et en pleine mutation. C'est également intégrer une entreprise traditionnelle au sein de laquelle vous pourrez vous investir en partageant nos valeurs.

POUR POSTULER

Envoyer CV avec photo et lettre de motivation par mail