



Patrick COVEMAERKER

*Membre du Bureau Exécutif du SEDIMA
Représentant de l'activité Espaces Verts*



Le jeu du yoyo

Notre métier, beau métier s'il en est, nous laisse parfois (souvent) l'impression d'être la poulie du yoyo, ballotée de haut en bas et de bas en haut au gré des événements climatiques, de la conjoncture, des sautes d'humeur de notre environnement social et économique et de ceux qui en tiennent la(les) ficelle(s).

Ainsi, nous oscillons entre pessimisme et optimisme...

Optimisme, grâce aux nouvelles technologies (robots, produits à batterie, désherbage alternatif) et à notre capacité à nous les approprier.

Pessimisme, face à l'arrivée de nouveaux acteurs très puissants sur les mêmes marchés.

Optimisme, en recensant le potentiel lié à la gestion raisonnée et écologique de nos espaces verts ou les besoins de nos différents clients sur les années à venir.

Pessimisme, face aux tensions sur ce marché (regroupement des acheteurs, baisse des moyens à laquelle certains de nos clients sont confrontés), et face à nos propres difficultés récurrentes à trouver les moyens (humains notamment) pour répondre au potentiel du marché.

Optimisme, face à l'engouement de nos clients amateurs pour un jardin « pièce à vivre » qu'ils veulent de plus en plus beau et soigné avec le moins de contraintes possibles.

Pessimisme, quand la météo réduit leurs efforts à néant, et les nôtres aussi par voie de conséquence.

Optimisme, en regardant notre capacité à apporter un service toujours meilleur par nos investissements, notre compétence et notre proximité.

Pessimisme, face aux chiffres quand nous voyons la marge, censée rémunérer ces efforts, qui s'amenuise.

Quel regard porter sur tout cela au sortir d'une saison plutôt chaotique et avant de préparer la suivante ?

L'important c'est la tendance : nous devons doter nos entreprises d'une stratégie à moyen et long terme, en préservant les ressources nécessaires pour passer à travers les aléas du court terme.

C'EST A NOUS DE TENIR LA FICELLE !

Nous avons aujourd'hui la chance de pouvoir nous appuyer sur un syndicat fort et compétent pour nous épauler au quotidien, représentatif pour défendre nos métiers et nos formations, ambitieux pour nous aider à fixer le cap grâce aux études menées et aux réflexions des différentes commissions.

Alors cette ficelle, il faut la saisir...

Adhérents, soyez actifs, faites appel au SEDIMA, répondez aux enquêtes... Non-adhérents : adhérez !

Bonne rentrée à tous.