

conférence de presse du SEDIMA

service Economie du SEDIMA

Activité morose au 2nd trimestre 2017, pas de croissance en 2018

Pierre PRIM, Président du SEDIMA, Anne FRADIER, Secrétaire Général, et Sylvie DOMENECH, responsable des études économiques, ont présenté en conférence de presse, le 12 décembre dernier, les chiffres clés de la profession concernant l'activité au 2^{ème} semestre 2017 et les perspectives d'évolution au 1^{er} semestre 2018. Ces résultats sont issus d'une enquête réalisée par le SEDIMA auprès des distributeurs sur la période d'octobre à décembre 2017.

L'activité au 2^{ème} semestre 2017

La tendance baissière que connaît l'ensemble de la profession depuis 2014, tous marchés confondus, semble en cette fin d'année 2017 être moins alarmante. Même si les immatriculations de tracteurs régressent, les ventes de matériels, de pièces et de SAV laissent entrevoir des résultats plus encourageants dans certaines régions. (graphique 1)

Au 2nd semestre 2017 par rapport au 2nd semestre 2016 :

- les prises de commandes de **matériels neufs** sont stables à - 0,5 %,
- pour le **matériel d'occasion**, les niveaux de stocks sont revenus à la normale ou sont inférieurs à la normale et les ventes affichent une tendance positive à + 2,5 %,
- le chiffre d'affaires de l'**activité pièces** passe en positif à + 1 %,
- les **prestations à l'atelier** progressent de + 2,8 %.

Détails par secteurs d'activité

| | commandes de matériels neufs | commandes de matériels d'occasion | ventes de pièces | prestations à l'atelier |
|-------------------------|------------------------------|-----------------------------------|------------------|-------------------------|
| Grandes Cultures | - 2 % | + 0,2 % | - 1,3 % | - 1,7 % |
| Polyculture Elevage | - 0,2 % | + 1,6 % | + 0,5 % | + 1,6 % |
| Équipements d'élevage | - 6 % | / | + 5 % | + 7 % |
| Viticulture-Viniculture | - 2,3 % | + 0,8 % | + 1,2 % | + 3,4 % |
| Espaces Verts | + 0,3 % | / | + 2,6 % | + 2,2 % |

En ce qui concerne les immatriculations de **tracteurs standards** (sur 10 mois roulants de janvier à octobre), les distributeurs subissent un cycle négatif depuis bientôt 4 ans. La chute avait été importante en 2014 avec - 26,8 %, puis - 6,8 % en 2015 pour arriver à une presque stabilité en 2016 à + 0,3 %. Cette stabilité n'est plus, puisque à fin octobre 2017 la courbe est repassée en négatif à - 14,9 %.



A contrario pour les immatriculations de **tracteurs vignes et vergers** qui ont connu une tendance à la hausse entre 2014 et 2016, passant de + 5,7 % à + 12 %, l'effet est le même à fin octobre 2017 avec - 15,7 %.

Si les cours des productions (lait, viande, céréales...), soumis à de nombreuses fluctuations, et la trésorerie fragile des agriculteurs, sont les premières causes d'un marché en dents de scie. Les aléas climatiques (sécheresse puis gel) ont pesé pour beaucoup au cours de l'année 2017 sur les chiffres d'affaires des distributeurs.

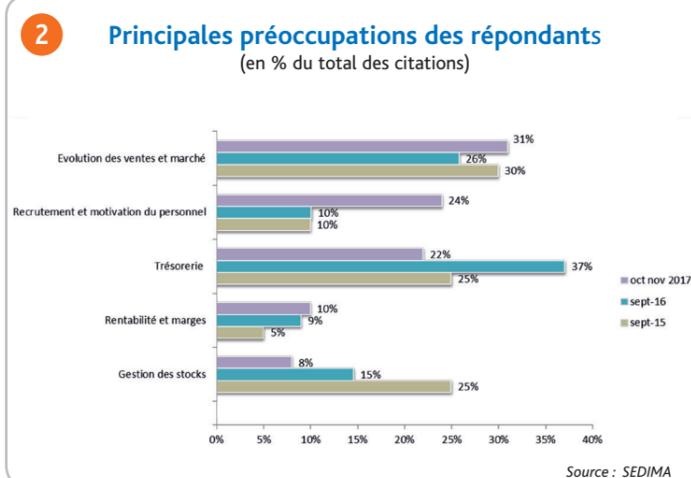
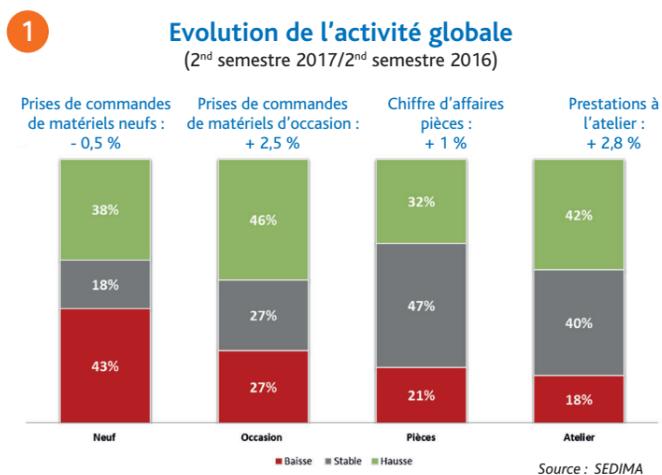
Concernant les **taux de marge**, les entreprises de la distribution ont perdu - 5 % depuis 2013. A contrario sur la même période celles qui distribuent du matériel d'espaces verts ont gagné + 2 %.

Enfin, en termes de **trésorerie**, les professionnels interrogés affichent de meilleurs résultats. Ils étaient 25 % en septembre 2016 à estimer avoir « une trésorerie très difficile », 49 % « une trésorerie difficile » et 25 % « une trésorerie normale ». Sur la période à fin novembre 2017, l'item « trésorerie difficile » a disparu, les dirigeants sont 35 % à indiquer « une trésorerie difficile », 52 % « une trésorerie normale » et 12 % « une trésorerie aisée ».

Perspectives au 1^{er} semestre 2018

Même si les clients des concessionnaires affichent un moral « moyen » quant au climat des affaires 2018, pour 59 % en région de grandes cultures et 65 % en région de polyculture élevage, les dirigeants de concession n'envisagent pas un retour significatif à la croissance sur le 1^{er} semestre 2018. Leurs trois principales préoccupations (graphique 2) sont :

- ✓ l'évolution des ventes et des marchés,
- ✓ le recrutement et la motivation du personnel,
- ✓ la trésorerie de leur entreprise.



Action tracteurs non MR

Au cours des réunions de Fédérations vous avez été nombreux à nous remonter vos inquiétudes concernant les tracteurs en stock en concession non conformes à la nouvelle législation dite « Mother Regulation ». Le contexte de marché difficile fait qu'il reste des stocks significatifs de ces tracteurs dans vos cours. L'obligation d'immatriculer avant le 31/12/2017 était problématique dans le sens où ces tracteurs, perdant leur statut de « neuf » puisqu'immatriculés, perdaient aussi notoirement de leur valeur.

Face à ce constat, Le SEDIMA a sollicité le ministère de la Transition Ecologique et Solidaire pour lui faire part de la problématique, demandant une dérogation permettant d'immatriculer sur 2018 des tracteurs actuellement encore non vendus. Le ministère a répondu favorablement en expliquant qu'il y avait une possibilité de dérogation avec des contingents par marques et par modèles. Il a fait valoir que ces demandes devaient être relayées par chaque constructeur sur la base de listes de matériels non vendus en stock dans leurs usines ou en stock dans leurs réseaux, liste que chaque constructeur doit faire remonter au ministère.

Le SEDIMA a appelé chaque constructeur à soutenir son réseau dans cette démarche en ouvrant ses listes de matériels en stock usine déjà établies aux matériels en stock concession. Nous tenons ici à remercier au nom des distributeurs tous ceux d'entre eux qui ont joué le jeu et par là même montré leur soutien à leurs réseaux dans un contexte difficile.

D'autres ont malheureusement fait le choix, soit de conserver les contingents pour leur seul stock propre, soit de jouer la carte « forcer les immats » de fin d'année. Nous ne pouvons que déplorer ces décisions au regard des répercussions financières que cela aura pour leurs réseaux déjà malmenés par la conjoncture économique du monde agricole.



AG2R LA MONDIALE

Santé & Prévoyance

ON SE COMPREND MIEUX QUAND ON EST PROCHE

Nous sommes l'interlocuteur privilégié des branches professionnelles dans la mise en place et le suivi des régimes de protection sociale complémentaires conventionnels de santé et de prévoyance.

Déployées sur plus de **100 sites en région**, nos équipes de terrain interviennent au plus près des entreprises et des salariés, des employeurs et des particuliers.

Et, **solidaires** parce que nous ne voulons oublier personne, nous renforçons notre **engagement social** auprès des plus fragiles.



EXPERTISE ACCOMPAGNEMENT

PROXIMITÉ

SOLIDARITÉ

Pour en savoir plus : Joël Bienassis
Direction des Accords Collectifs
Tél. : 01 76 60 85 32
dac-interpro@ag2rlamondiale.fr

AG2R LA MONDIALE GROUPE, membre du groupe AG2R LA MONDIALE - 32, avenue Emile Zola - 59370 Mons-en-Baroeul - 445 331 192 RCS Lille - Crédit photo : Photos - Le Square (François Bonassou)