

Conférence de presse

Le SEDIMA accompagne l'évolution de l'agriculture



Le 20 juin dernier, le SEDIMA tenait son rendez-vous semestriel avec la presse nationale pour partager et échanger sur la santé économique du secteur de l'agroéquipement, et préciser l'état d'avancement des chantiers en cours et à venir de la profession. Le SEDIMA confirmait, en présentant ses réflexions et actions, son engagement pour apporter une contribution significative au monde agricole confronté à une révolution profonde.



Pierre PRIM, Président, Anne FRADIER, Secrétaire Général, et Sylvie DOMENECH, responsable du pôle Etudes Economiques, ont animé la conférence de presse semestrielle du SEDIMA.

Poids économique de la distribution

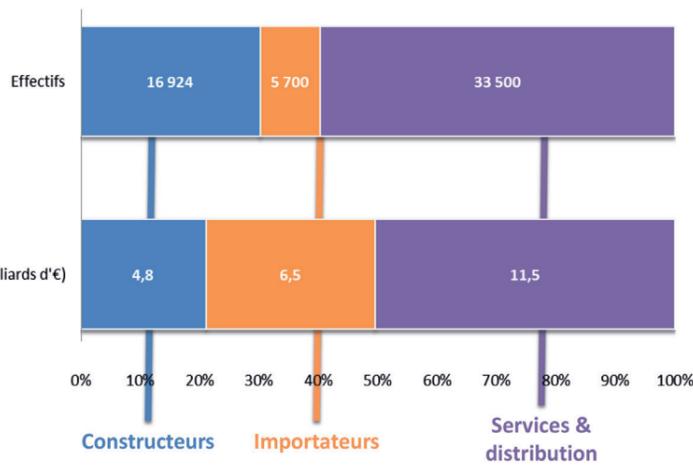
Les entreprises de service et de distribution dans la filière agroéquipement représentent :

33 500 emplois directs (soit 60 % des effectifs),

11,5 milliards de chiffre d'affaires,

généré par **1 600** points services et + de **800** sièges sociaux.

Poids des entreprises de service et de distribution dans la filière agroéquipements



Photographie du secteur et perspectives

Conjoncture du secteur au 1^{er} semestre 2018

L'enquête conjoncture pour le machinisme agricole, établie par le pôle Etudes Economiques du SEDIMA auprès des entreprises du secteur, fait apparaître des tendances plus positives au 1^{er} semestre 2018 par rapport à la même période 2017. Cependant les caprices de la météo et les incertitudes, que la nouvelle loi agriculture et alimentation fait peser, laissent présager encore d'une année relativement complexe pour les distributeurs.

Matériels neufs (graphique 1)

L'évolution moyenne de l'activité du neuf sur l'ensemble des secteurs d'activité se situe entre - 1 et + 1 %. Si l'élevage et la polyculture-élevage se redressent après la chute drastique des investissements, suite à la fin des quotas laitiers et la baisse du prix du lait, l'activité reste délicate en grandes cultures et en viticulture, effets conjoints d'un climat sec puis très pluvieux et des dysfonctionnements des dispositifs FranceAgrimer. En ce qui concerne les espaces verts, l'activité est globalement positive, notamment pour les robots et les matériels électriques et à batterie. L'électrique remplace peu à peu le thermique et devient l'enjeu majeur des prochaines années.

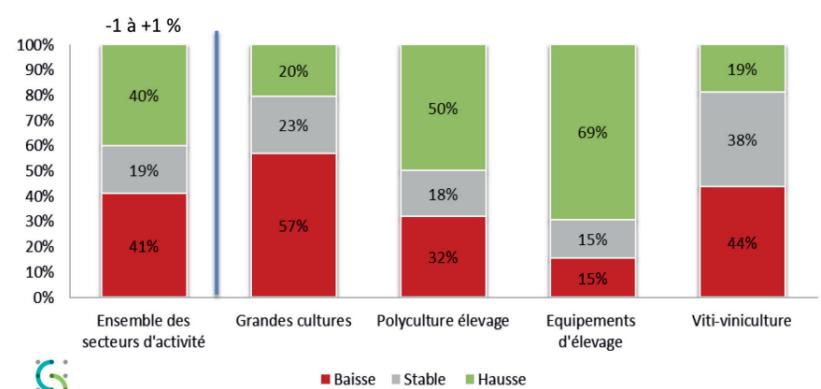
Les immatriculations de **tracteurs standards**, sur la période de janvier à mai, ont connu deux années de baisse consécutives, passant de 8 961 unités en 2016 à 6 538 en 2017 (- 27 %) et 5 566 en 2018 (- 15 %).⁽¹⁾

Le phénomène est identique pour les immatriculations de **tracteurs vignes et vergers** qui passent de 1 715 unités sur les 5 premiers mois de 2016 à 1 272 en 2017 (- 26 %) et 953 en 2018 (- 25 %).

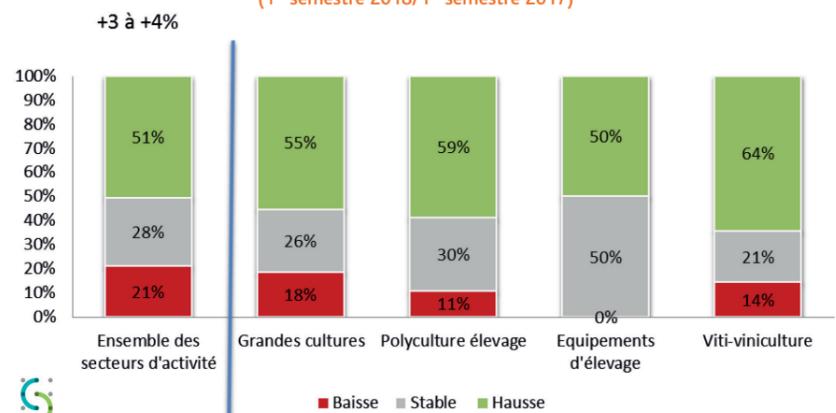
Matériels d'occasion

Au vu des augmentations de prix des matériels neufs et de l'attentisme des agriculteurs à l'investissement, les distributeurs ont une demande dynamique en occasion, ce qui porte l'activité commerciale vers le haut, et entraîne des niveaux de stocks en baisse ou stables pour 80 % des entreprises.

1 Machinisme agricole, évolution par secteur des commandes de matériels neufs (1^{er} semestre 2018/1^{er} semestre 2017)



2 Machinisme agricole, évolution par secteur du CA prestations à l'atelier/SAV (1^{er} semestre 2018/1^{er} semestre 2017)



Magasin pièces et prestations atelier

Cœur d'activité des distributeurs, le chiffre d'affaires pièces et les services atelier se tiennent globalement bien sur les 6 premiers mois de l'année 2018 avec des évolutions à la hausse de 2 à 3 % pour la pièce et de 3 à 4 % pour l'atelier (graphique 2).

Constats

Si cette conjoncture peut sembler un peu plus favorable qu'au 1^{er} semestre 2017, elle fait référence à un niveau de marché faible. Cette tendance est stable (- 0,4 %), sachant qu'en 3 ans, elle a subi une baisse de 10 % et pèse bien entendu sur la rentabilité des entreprises, en particulier celles du secteur grandes cultures.

Pourtant, le moral des distributeurs ne se dégrade pas. En moyenne, tous secteurs confondus, près de 30 % sont plutôt positifs contre 21 % en 2017. En assainissant leurs stocks pour renforcer leur solidité financière et en augmentant leurs

fonds propres, ils continuent à assurer leurs missions auprès des agriculteurs, à maintenir leurs effectifs et à passer le cap du changement de paradigme agricole.

C'est pourquoi le nombre pour 2018 devrait être de 2 500 emplois, soit 3 % d'effectifs supplémentaires au sein de la profession.

Perspectives au 2^e semestre 2018

- > prise de commandes de matériels neufs **0 à + 1 %**
- > prise de commandes de matériels d'occasion **+ 1,5 à + 2,5 %**
- > chiffre d'affaires pièces magasin **+ 2 à + 3 %**
- > prestations à l'atelier **+ 4 à + 5 %**

⁽¹⁾ source SEDIMA selon données d'AXEMA (Union des industriels de l'agroéquipement)

Orientations et actions

Face aux objectifs majeurs que se fixent l'Etat et le monde agricole, à savoir remettre l'agriculture sur les rails en termes de compétitivité (face à la dérégulation des marchés), et agir en faveur de l'environnement (notamment en réduisant les produits phytosanitaires), le SEDIMA a décidé de mener plusieurs actions.

Réaffirmer l'apport d'un service de proximité

« Les distributeurs sont prêts à faire des efforts pour continuer à assurer un service de proximité qualitatif » indique Pierre PRIM.

En réponse à la montée en technologie des matériels et à l'évolution des besoins des agriculteurs, les distributeurs investissent dans la formation aux nouvelles technologies pour élargir leurs offres de service (travail le week-end, de jour ou de nuit, selon les conditions climatiques...).

Maîtriser les charges de mécanisation par la location

La location pourrait-elle être un modèle dominant pour les clients des distributeurs ?

L'enquête effectuée par le SEDIMA auprès de ses adhérents précise que :

- 60 % des distributeurs constatent une progression de la demande de location à court terme depuis 3 ans,
- 65 % des distributeurs ne pensent pas que la location, notamment longue durée, soit une solution pour tous les matériels compte tenu des fenêtres courtes de travail.

Assurer la qualité et la garantie produits

La qualité garantie constructeurs est un critère clé qui a un impact important sur les charges de mécanisation des clients des distributeurs.

Le SEDIMA a mené, sur la période février/mars 2018, une 3^e enquête auprès de ses adhérents sur la notion du respect de la qualité garantie. Les notes moyennes attribuées par les concessionnaires sur le remboursement du port, la main d'œuvre selon le taux horaire et la main d'œuvre en fonction du temps passé, sont inférieures à 10/20.

Compte tenu de l'importance de ce sujet pour les distributeurs et les agriculteurs, le SEDIMA œuvre à la rédaction d'une charte positive qui sera proposée prochainement aux constructeurs.

Participer à la réflexion

Le SEDIMA se joint au contrat de solutions, mis en place par la FNSEA, en intégrant le groupe « agroéquipement et robotique » pour apporter son expertise sur des sujets tels que la réduction de l'utilisation des pesticides, la mise à niveau

des machines existantes, le désherbage mécanique, la robotique, l'intelligence artificielle, etc.

Mise en place d'une commission Prospective

Le SEDIMA met en place une nouvelle commission dénommée « Prospective », où 11 distributeurs vont réfléchir à ce que sera leur métier demain en passant en revue toutes les évolutions qui vont impacter la profession.

Promouvoir les métiers

Le SEDIMA renforce sa communication de promotion :

- vers les étudiants et les lycées en lien avec l'Education nationale (Worldskills, Concours Général, salons d'orientation, séminaire Education nationale, 45 élus du SEDIMA sont mobilisés...),
- vers les parents, périurbains et demandeurs d'emplois (salons, réseaux sociaux, encarts publicitaires, spots radios...),
- auprès des politiques avec des contrats de plans régionaux pour le développement de la formation (2 contrats ont été signés avec les régions Hauts-de-France et Grand Est, 1 autre est en cours de finalisation avec la région Bretagne).

Représenter la profession

- > Présence du SEDIMA sur les salons de rentrée (Salonvert, Space, Sommet de l'Elevage)
- > Participation au congrès du Climmar (octobre)
- > Réunions des 15 Fédérations (novembre et décembre)
- > Organisation par l'ASDM⁽²⁾ d'un séminaire Ecoles/Profession (à Vendôme les 15 et 16 novembre)
- > Partenariat pour la mise en place des « 24 h de la distribution espaces verts » avec Profield Events et Moteurs & Réseaux (le 18 janvier 2019)
- > Centenaire du SEDIMA (les 31 janvier et 1^{er} février 2019)

⁽²⁾ Association des Syndicats de la Distribution et de la Maintenance des Matériels Agricoles, de Construction, de Manutention et d'Espaces Verts

Offrez-vous l'expertise la plus précise pour évaluer votre matériel d'occasion



Simo-net

Rendez-vous sur www.simo-net.fr

PRIX SIMO-NET Formule internet	Équivalent au besoin annuel moyen de :	Prix TTC Adhérent SEDIMA	Prix TTC Non-Adhérent
Pack 50 Crédits	<input type="checkbox"/> 1 vendeur	125,00 €	150,00 €
Pack 100 Crédits	<input type="checkbox"/> 2 vendeurs	230,00 €	276,00 €
Pack 200 Crédits	<input type="checkbox"/> 4 vendeurs	414,00 €	497,00 €
Pack 300 Crédits	<input type="checkbox"/> 6 vendeurs	559,00 €	670,00 €
Pack 400 Crédits	<input type="checkbox"/> 8 vendeurs	670,00 €	805,00 €
Pack 500 Crédits	<input type="checkbox"/> 10 vendeurs	755,00 €	906,00 €

PRIX SIMO PAPIER 3 cotes officielles	Quantité de pack souhaité :	Prix Unitaire Adhérent	Prix Unitaire Non-Adhérent
Pack (1 à 4 packs) X	108,00 €	150,00 €
Pack (+ 5 packs) X	96,00 €	115,00 €
Pack (1 à 4) + formule internet* X	97,00 €	135,00 €
Pack (+ de 5) + formule internet* X	87,00 €	104,00 €

**Prix préférentiel cote SIMO papier pour tout achat combiné avec formule internet*

Nous contacter :
 M. Franck Newton - 6 Boulevard Jourdan, 75014 PARIS
 Email : info@cdefg.fr - Tél. : 01 53 62 87 10



Chiffres clés formation

jeunes formés en 2017	9 256
dont apprentis	3 273
recrutements en 2018	2 500
évolution des effectifs	+ 3 %



Santé & Prévoyance

ON SE COMPREND MIEUX QUAND ON EST PROCHE

Nous sommes l'interlocuteur privilégié des branches professionnelles dans la mise en place et le suivi des régimes de protection sociale complémentaires conventionnels de santé et de prévoyance.

Déployées sur plus de **100 sites en région**, nos équipes de terrain interviennent au plus près des entreprises et des salariés, des employeurs et des particuliers.

Et, **solidaires** parce que nous ne voulons oublier personne, nous renforçons notre **engagement social** auprès des plus fragiles.



EXPERTISE

ACCOMPAGNEMENT

PROXIMITÉ

SOLIDARITÉ

Pour en savoir plus : Joël Bienassis
 Direction des Accords Collectifs
 Tél. : 01 76 60 85 32
dac-interpro@ag2rlamondiale.fr

03204-8862 - GIE LA MONDIALE GROUPE - GIE - Membre d'AG2R LA MONDIALE - 32, avenue Emile Zola 93370 Nons-en-Barrault - 445 331 192 RCS Lille-Metropole - Photos : Le Sureau (Franck Benassis)