



Pierre PRIM

Président du SEDIMA

 O
t
i
p
é
b
i
t

Meilleurs vœux en cette nouvelle année

Au nom de l'équipe du SEDIMA ainsi que du bureau et des instances, je vous souhaite les meilleurs vœux pour cette nouvelle année 2021. Nous adressons également nos meilleurs vœux et notre soutien aux malades et aux équipes de soins qui luttent sans relâche depuis maintenant bientôt 12 mois.

2020 aura décidément été une année très agitée. Covid-19 et météo malheureuse par bien d'endroits du pays nous ont posé de nombreux défis. Mais vous les avez relevés avec courage et abnégation et cela mérite des félicitations.

Félicitations à vous tous pour avoir réussi à tenir la barre, assuré le service auprès de nos clients en toutes circonstances, assuré la production de vos entreprises et la continuité des commandes envers nos partenaires industriels, assuré la santé de tous vos collaborateurs en maintenant un niveau de transmission du virus quasi nul à l'intérieur de vos entreprises.

Si vous avez brillamment tenu la barre, il n'est pas moins que notre vie en a été grandement bouleversée et que les relations sociales, fondamentales pour la famille et très chères à notre profession, connaissent une altération sans précédent. Faute de pouvoir les vivre de manière physique, il nous faut continuer à les cultiver sans relâche dans nos esprits et dans nos cœurs.

2021 commence avec son lot d'optimisme, à l'instar des premiers vaccins qui nous laissent entrevoir le bout du tunnel de cette terrible pandémie, même si nous devons certainement continuer à être patients.

Nul doute que 2021 nous réservera aussi son lot de nouveaux challenges. Et j'ai confiance en cette belle profession, et en vous tous, pour les relever avec le sérieux et la réussite dont vous avez toujours su faire preuve.

Très Bonne Année 2021 à tous !

2020, la Distribution et le SEDIMA s'adaptent à la crise sanitaire pour maintenir un service de qualité



SEDIMA

réunions régionales
& conférence de presse
réalisées en visio

page 3

compte-rendu
des réunions de fédés

pages 4, 5 & 6

conjoncture
économique 2020,
perspectives 2021
et 16^e enquête ISC



Nouvelle version
de notre

ERP fullweb



Mobilité
de vos techniciens

Accessibilité
via une connexion internet

Sécurité
des données

neTI.
anciennement Eti

Emploi-formation

Service Formation du SEDIMA

Disposer de personnel qualifié à nos métiers passe par l'accueil des jeunes en entreprises



Parce que la crise sanitaire de la Covid-19 a fortement fragilisé l'accueil de jeunes stagiaires en entreprises, la commission Formation du SEDIMA a été destinataire d'un courrier du recteur de l'Académie de Nantes. Adressé aux Conseillers Entreprises pour l'Ecole (CEE), il sensibilisait la profession sur l'importance des stages en entreprise « Passeport Mobilité Formation Professionnelle » (PFMP).

En Maintenance des Matériels, le stage de découverte en 3^e, sous la forme d'un mini-stage en entreprise, reste un des premiers facteurs d'orientation des jeunes.⁽¹⁾

Il permet de faciliter :

- > le contexte immersif à nos métiers,
- > la proximité avec les salariés et la profession,
- > le contact direct avec les matériels du secteur,
- > l'information des jeunes.

Les concessions continuent à préparer l'avenir et poursuivent leurs politiques de formation et de recrutement. Ainsi dans le contexte de la Covid-19, ce sont près de 1900 personnes⁽²⁾ qui ont été recrutées dans les entreprises du machinisme agricole et de l'espace vert.

Ces besoins en recrutement sont toujours aussi présents aujourd'hui et pour les années futures. C'est pourquoi le SEDIMA incite les professionnels à proposer aux jeunes des stages de qualité leur donnant envie d'aller vers nos métiers et mène de nombreuses actions pour promouvoir les métiers de la profession.

⁽¹⁾ Source : enquête ASDM sur l'orientation des jeunes 2018.

⁽²⁾ Source : enquête conjoncture SEDIMA 2020.

CJMA

Promotion digitale sur les réseaux sociaux des jeunes du Machinisme agricole



Compte tenu du contexte sanitaire actuel, les membres du Club des Jeunes du Machinisme Agricole n'ont pu participer à leur séminaire annuel. Pour poursuivre la promotion du CJMA, recruter de nouveaux membres, échanger sur les expériences de chacun pour amener de la valeur ajoutée en concession, le bureau du CJMA a décidé d'innover en passant devant la caméra !

Sous la forme d'interviews, dans un esprit dynamique et moderne, quatre membres du Bureau du CJMA mettent en avant les atouts du club en répondant aux interrogations que certains adhérents du SEDIMA peuvent se poser.

Retrouvez et partagez la vidéo du CJMA sur le site sedima.fr et la page LinkedIn du SEDIMA (@sedimasyndicat)

Le SEDIMA remercie les membres du CJMA qui se sont prêtés au jeu des interviews filmés :

> Florence BRAND (Huot - 25)



> Fabien COMBES (EAC - 15)



> Guillaume DOYEN (David SAS - 02)



> Benjamin DOUSSET, Président du CJMA (Dousset Matelin - 86)



agenda
mi-novembre 2020
à mi-janvier 2021

interne

- Réunions régionales en visio : Normandie, Bretagne, Pays de Loire, Poitou-Charentes, Centre, Ile de France, Méditerranée, Midi-Pyrénées, Aquitaine
- 2 Commissions Sociale
- Commission Prospective
- Commission Gestion
- Bureau Exécutif du SEDIMA
- Commission du groupe Espaces verts

externe

- Participation aux échanges avec la filière et le ministère de l'Agriculture et de l'Alimentation, direction générale de la Performance Economique et Environnementale des Entreprises, concernant le plan de relance agricole
- Réunion de la section paritaire professionnelle SDLM de l'OPCO EP
- Réunions des commissions sociales patronales de la branche (DLR, FNAR, SEDIMA)
- Commission Sociale CPME
- Commission Paritaire
- Conférence de presse du SEDIMA

Vous avez moins de 35 ans ? Vous êtes dirigeant ou futur dirigeant de concession ?

Rejoignez le CJMA !

Contact : cyril.ferret@sedima.fr

Place à une nouvelle année pleine d'espoirs...
La Rédaction du Sedimag' vous souhaite pour **2021** bonne santé, enthousiasme, réussite et actualités !

SEDIMAG'
MENSUEL DES ENTREPRISES DE SERVICE ET DISTRIBUTION DU MACHINISME AGRICOLE ET DES ESPACES VERTS

Rédaction / Publicité
Place Maurice Loupias • BP 508
24105 Bergerac cedex
Irouan.agrimedia@wanadoo.fr
06 87 24 54 27

Administration
Tél. 01 53 62 87 10
info@cddefg.fr

JPH CONSULTING & PARTNERS
Sélection de postes à pourvoir dans le machinisme agricole ou la motoculture
France & International

POUR LES CONSTRUCTEURS

- Directeur de filiale de distribution - Grand Est
- Inspecteurs commerciaux - Hauts de France, Grand Est, Est, Nord Ouest, Sud Est
- Manager d'équipes commerciales pièces - France, Belgique
- Commerciaux pièces - Centre, Sud Ouest
- Conseillers techniques pièces sédentaires - Hauts de France - Sarthe
- Commerciaux GPS agriculture de précision
- Inspecteur technique tracteurs manutention - Sud Ouest
- Inspecteurs technique machines agricoles - Sud Est, Sud Ouest
- Techniciens SAV itinérants - Est, Centre Est, Sud Ouest
- Chef d'atelier - Hauts de France
- Techniciens GPS agriculture de précision

POUR LES CONCESSIONNAIRES

- Directeur de concession - Grand Est, Champagne
- Responsable de base - Bourgogne, Rhône Alpes
- Responsable SAV - Afrique de l'Est
- Responsable commercial pièces - France, Belgique
- Commerciaux itinérants pièces - Sud Ouest, Centre
- Commerciaux GPS agri de précision - plusieurs postes
- Commercial élevage traite robotique - Normandie, Centre
- Chefs d'atelier - Hauts de France, Ile de France, Est, Bourgogne, Rhône Alpes, Corse
- Technicien GPS agri de précision - plusieurs postes
- Techs traite robotique - Ouest, Centre, Normandie
- Chef atelier & Technicien - Nouvelle-Calédonie

Envoyer CV et lettre de motivation à :
Jean-Paul PAPILLON - jeanpaulpapillon@gmail.com - 06 83 01 75 40



Réunions de fédérations 2020

Le SEDIMA dématérialise ses rencontres régionales



LIMOUSIN-AUVERGNE (27/10/20)



RHÔNE-ALPES (28/10/20)



BOURGOGNE-FRANCHE-COMTÉ (29/10/20)



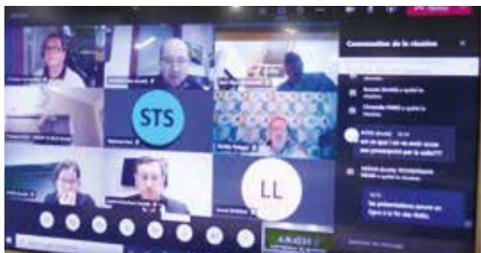
LORRAINE ALSACE (03/11/20)



CHAMPAGNE ARDENNES (04/11/20)



NORD PICARDIE (05/11/20)



NORMANDIE (17/11/20)

Les traditionnelles réunions de fédérations du SEDIMA se sont déroulées du 27 octobre au 3 décembre 2020. Si les trois premières ont pu avoir lieu en présentiel, les douze suivantes ont pris la forme de visio-conférences. L'annonce d'un second confinement fin octobre a en effet obligé le SEDIMA à une nouvelle organisation. Le syndicat avait anticipé cette éventualité en investissant, dès le premier confinement, dans un équipement de visio-conférence performant lui permettant d'assurer en dématérialisées ses Bureaux, Conseils d'Administrations, commissions et réunions avec les adhérents.

Les rencontres régionales restent des temps importants d'échanges entre élus, permanents et adhérents sur les actualités et les actions de la profession. Elles ont été une nouvelle fois prisées en 2020 avec près de 200 distributeurs présents.

Pierre PRIM (Président), Véronique GLORIA, Alexandre MORTIER et Bertrand RULLIER (membres du Bureau) ont co-animé ces réunions avec Anne FRADIER (Secrétaire Général) et les permanents du SEDIMA, en duplex régions/Paris.

A l'ordre du jour près d'une quinzaine de sujets ont été présentés parmi lesquels :

- > la conjoncture économique du 2^e semestre 2020 et les prévisions pour le 1^{er} semestre 2021,
- > les mesures fiscales et sociales d'accompagnement des entreprises dans le cadre de la crise sanitaire,
- > les formalités du télétravail au sein des entreprises,
- > la dépréciation des stocks,
- > les actualités juridiques, fiscales, sécurité des matériels : plan de relance, filière REP bricolage/jardinage, garantie, contrôle des pulvérisateurs, représentativité de la profession,
- > la digitalisation des entreprises,⁽¹⁾

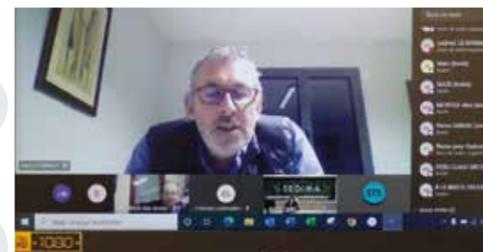
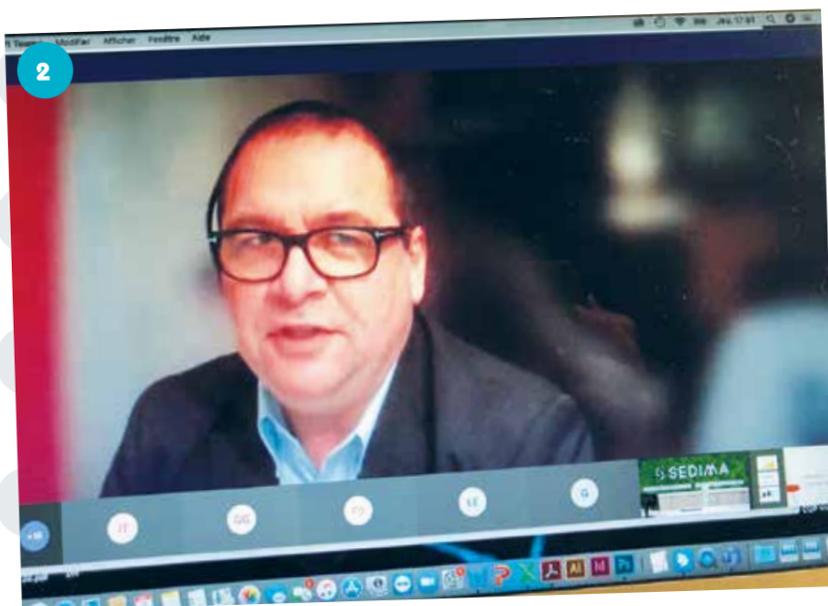
> la présentation des résultats de l'enquête « Indice de Satisfaction des concessionnaires envers leurs tractoristes » 2020,

> le financement de la formation professionnelle, les actions pour l'emploi et pour le recrutement,

> les ratios, outil de pilotage stratégique des entreprises, dossier présenté par un consultant extérieur.⁽²⁾

⁽¹⁾ Un dossier préparé par Anne FRADIER à partir des travaux de la commission Prospective et de l'appui d'un conseiller extérieur spécialisé sur le digital, sur le thème de la transformation numérique de l'entreprise. Une intervention qui avait pour but de sensibiliser les dirigeants sur les processus à mettre en œuvre pour intégrer les nouvelles technologies à leurs stratégies d'entreprises.

⁽²⁾ Christian LECHEVALLIER, coach et conseil en stratégie et organisation, a clôturé chaque réunion de fédération en animant un module prospectif sur le thème des ratios au service de la performance de l'entreprise. Pourquoi travailler sa stratégie ? Comment analyser l'activité, l'organisation, la culture de sa société ? Quelles méthodes pour améliorer son efficacité commerciale sur le terrain, à l'atelier, au magasin ? Comment prendre de la hauteur en analysant ses chiffres et ses objectifs ? Cette intervention a mis en lumière l'outil ratios métiers créé par le SEDIMA et mis à jour grâce à l'implication de tous les membres de la commission Gestion. Un outil qui peut permettre aux distributeurs de performer dans le cadre du plan de relance post crise sanitaire.



BRETAGNE (18/11/20)



PAYS DE LOIRE (19/11/20)



POITOU-CHARENTES (24/11/20)



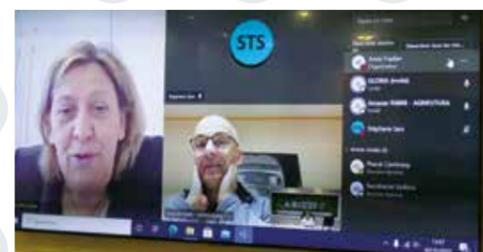
CENTRE (25/11/20)



ILE DE FRANCE (26/11/20)



MÉDITERRANÉE (01/12/20)



MIDI-PYRÉNÉES (02/12/20)

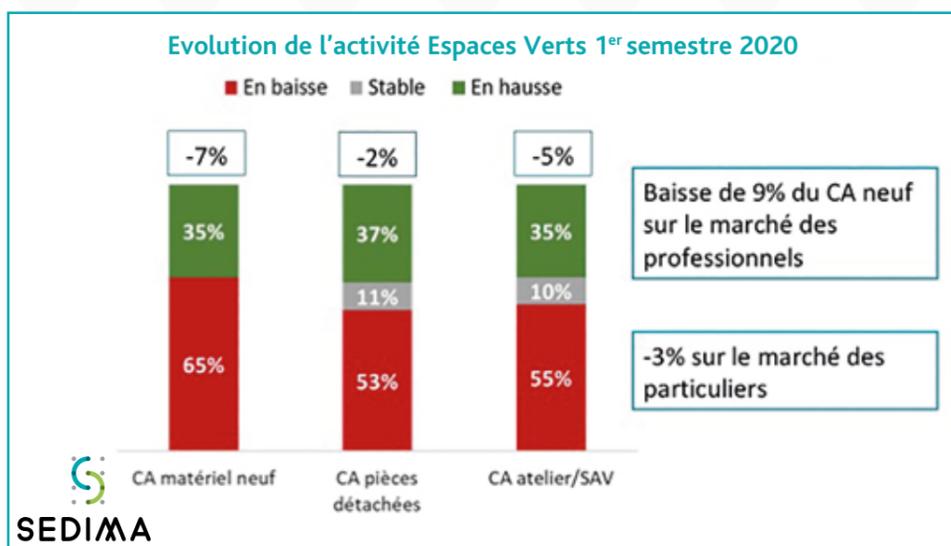


AQUITAINE (03/12/20)

Activité Espaces Verts

Baisse du chiffre d'affaires au 1^{er} semestre 2020

Le regain de croissance observé à l'issue du 1^{er} déconfinement n'a pas permis de rattraper la chute d'activité enregistrée sur les mois de mars et d'avril. La baisse du chiffre d'affaires est évaluée à - 7 %. Elle s'accompagne d'une diminution des chiffres d'affaires pièces détachées (- 2 %) et atelier (- 5 %).



Des ventes peu dynamiques au 2nd semestre 2020

Une nouvelle baisse de 3 % est attendue pour les ventes de matériels neufs à un an. Toutefois, des disparités persistent selon les produits. Le chiffre d'affaires des matériels électriques et à batterie, ainsi que celui des robots de tonte, poursuivent leur progression pour plus de 60 % des distributeurs espaces verts. De même, on constate que le marché des particuliers s'est mieux comporté que celui des professionnels. A l'atelier, comme pour les ventes de pièces détachées, c'est la stabilité qui prime.

Relative stabilité au 1^{er} semestre 2021

Selon les premières estimations, l'évolution des ventes de matériels neufs, de pièces détachées et les prestations à l'atelier serait comprise entre 0 et - 1 %.

En synthèse

	1 ^{er} semestre 2020	2 nd semestre 2020	1 ^{er} semestre 2021
Matériels agricoles			
Matériels neufs	+3%	-5%	-5%
Matériels d'occasion	+10%	+1%	-2%
CA pièces magasin	+10%	+4%	+1%
Prestation à l'atelier/ SAV	+9%	+2%	+2%
Espaces verts			
Matériels neufs	-7%	-3%	-1%
Ca pièces détachées	-2%	+0%	-0,1%
CA atelier/SAV	-5%	-1%	-0,1%

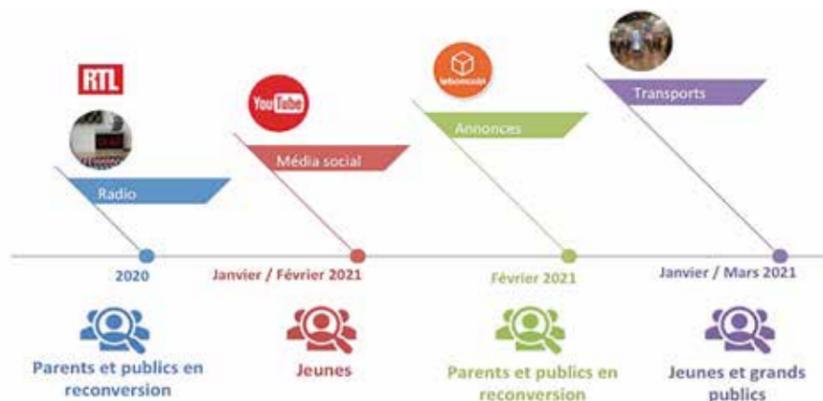
SEDIMA

Promotion des emplois et communication

Sur l'année 2020, les recrutements se sont poursuivis pour 74 % des entreprises de l'activité matériels agricoles et 45 % des entreprises de l'espace vert. Le chiffre total devrait avoisiner les 1 900 recrutements. La moitié d'entre eux concernerait l'alternance.

Outre la crise sanitaire et économique, les difficultés de recrutements demeurent au sein de la profession, c'est pourquoi le SEDIMA reste mobilisé en 2021 pour promouvoir les métiers et les formations auprès des jeunes, mais aussi des salariés des sous-traitants de la maintenance aéronautique ou automobile, touchés par la crise de la Covid-19 et à la recherche d'une reconversion.

Une campagne de communication, initiée par la branche SDLM, sera déployée au 1^{er} trimestre 2021 avec de nouvelles vidéos diffusées sur YouTube, des spots radios sur RTL, des annonces sur Leboncoin et de l'affichage dans les gares des grandes métropoles.



UNE MOISSON D'INFOS À EXPLOITER



POUR VOTRE EXPLOITATION.

Météo, analyse des cours, outils de gestion, services innovants... Gérez au mieux votre exploitation avec le nouveau site Pleinchamp.

AGIR CHAQUE JOUR DANS VOTRE INTÉRÊT ET CELUI DE LA SOCIÉTÉ



pleinchamp.com

Le site pleinchamp.com est édité par la SAS Pleinchamp, PLEINCHAMP - Société par actions simplifiée au capital de 2632080 € - Siège social : 12, place des États-Unis, 92127 Montrouge Cedex - 432556900 RCS Nanterre - TVA intracommunautaire FR 56432556900.
 12/2020 - Édité par Crédit Agricole S.A., agréé en tant qu'établissement de crédit - Siège social : 12, place des États-Unis, 92127 Montrouge Cedex - Capital social : 8654066136€ - 784608416 RCS Nanterre.
 Crédit photo : Getty Images

MENSUEL DES ENTREPRISES DE SERVICE ET DISTRIBUTION DU MACHINISME AGRICOLE ET DES ESPACES VERTS

SEDIMAG

Consultable sur www.sedima.fr

Directeur de la publication : Jean-Paul BRETON
 Rédactrice en chef : Laurence ROUAN
 Rédaction / Publicité : Place Maurice Loupias - BP 508
 24105 Bergerac cedex - Tél 05 53 61 65 88
 Administration : 6 bd Jourdan - 75014 Paris - Tél 01 53 62 87 10

Facebook@Sedimasyndicat
 LinkedIn@sedima-syndicat
 Instagram -> @sedimasyndicat

Imprimerie GDS - 87 Limoges - DEPOT LEGAL DECEMBRE / JANVIER 2021 - ISSN 1259-069 X

ISC France

Résultats de la 16^e enquête

La crise sanitaire n'a pas impacté la motivation des distributeurs à répondre à l'enquête 2020 « **Indice de satisfaction des distributeurs envers leurs tractoristes** ». Ainsi 57 % des adhérents, représentant près de 60 % du marché français des tracteurs standards vendus, ont participé à cette 16^e enquête. Elle a été réalisée sur les mois de juin et juillet 2020, à la même période que celle des autres pays membres du CLIMMAR (organisation européenne des distributeurs de matériels agricoles).



Elle est aujourd'hui un support indispensable aux réseaux pour dialoguer avec leurs constructeurs et travailler de concert à la mise en œuvre de solutions concrètes face aux problèmes qu'ils rencontrent au quotidien.

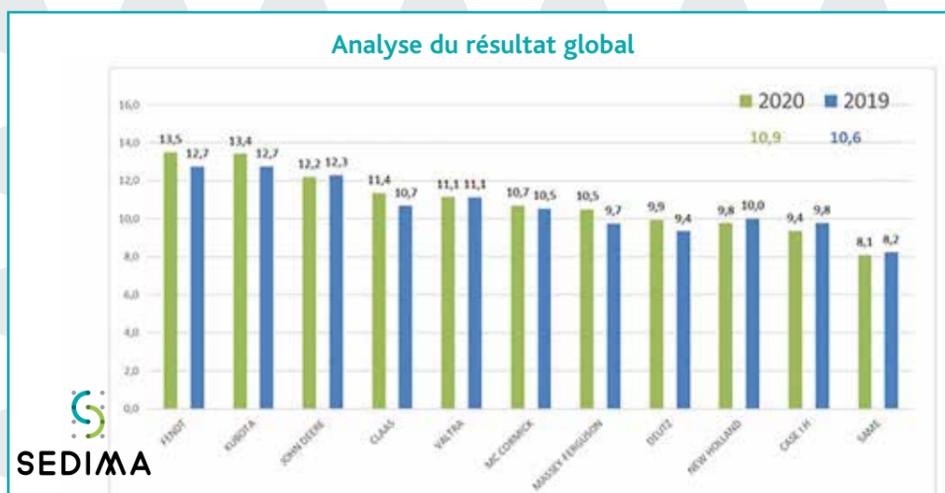
Avec 16 années de recul, chaque réseau peut ainsi mesurer la progression et les évolutions de sa marque, mais aussi le degré d'écoute de son concédant. C'est le seul outil de comparaison existant pour les concessionnaires.

Elle positionne les constructeurs les uns par rapport aux autres, non pas sur leurs produits, mais bien sur la relation commerciale et humaine qu'ils entretiennent avec leurs réseaux.

Résultats 2020 par marques

Si le classement général n'est que très peu modifié par rapport à 2019 avec un bon degré de satisfaction pour les concessionnaires Fendt et Kubota, il en va autrement pour les concessionnaires Same, Case IH, New Holland et Deutz qui n'obtiennent pas 10 de moyenne. Il est à noter l'entrée au classement de la marque Mc Cormick.

Fendt et Kubota conservent la tête du classement général en bénéficiant d'une légère progression (+ 0,7 points). Par rapport à 2019, Fendt prend cette fois-ci la 1^{ère} place et Kubota la 2^{ème}. John Deere, bien qu'en légère baisse (- 0,1), garde sa 3^{ème} position. Claas (+ 0,7) gagne la place de 4^{ème} qu'il ravit à Valtra dont les résultats restent stables (0,0). Mc Cormick fait une entrée en 6^{ème} position avec une moyenne générale de 10,7 devant Massey Ferguson (+ 0,8).



Deutz en 8^{ème} position, malgré une progression (+ 0,6) n'atteint pas la moyenne. Viennent ensuite les marques Case IH (- 0,4), New Holland (- 0,2) et Same (- 0,1) avec des résultats en baisse et une moyenne en dessous de 10.

La formation un sujet pointé du doigt

14 chapitres et près de 60 questions sont traitées dans cette enquête pour évaluer la relation constructeur/distributeur parmi lesquels : le SAV garanties, les supports produits, les délais de paiement, le financement intégré, la commercialisation des pièces détachées, la volonté de s'améliorer, le rapport qualité/prix des stages organisés...

Disposer d'un personnel bien formé pour suivre l'évolution technologique des matériels est un enjeu majeur pour les concessionnaires. Et cette enquête 2020 révèle que la formation est l'une de leurs principales sources de mécontentement. Ainsi la question du rapport qualité/prix des stages organisés par les constructeurs atteint la note de seulement 9,8. Six marques n'ont cependant pas la moyenne : Claas, Mc Cormick, Same, John Deere, New Holland et Case IH.

Le SEDIMA souhaite mettre à l'honneur les constructeurs qui ont amélioré leurs notes en étant à l'écoute de leurs réseaux. Il espère les distinguer en mars 2021, à l'occasion de son événement SEDIMA'S DAYS, en leur remettant les trophées « SATISFACTION » 2019 ET 2020.

En 2021, c'est certain, vous ensilerez en KRONE!

Éclateur OptiMaxx

Ensileuses BiG X : 20 ans d'expérience!

Nouvel éclateur OptiMaxx : pourquoi investir plus quand vous pouvez tout faire avec un seul éclateur ?

Avec son diamètre de 250 ou 305 mm et ses dents incurvées à 5°, il ne laisse aucune chance au grain et garantit le meilleur pour votre silo en 2021 !

Nouvelles ensileuses BiG X FACELIFT
480 - 530 - 580 - 630

- Nouvelles cabines grand confort
- Nouvel éclateur OptiMaxx à haute performance

KRONE

Actus filière - en bref

accords de distribution / partenariats / acquisitions

- Carré a acté un accord de distribution avec Latitude GPS pour la commercialisation de son robot autonome de désherbage des cultures maraîchères Anatis.
- Claas augmente sa participation au capital de E-Farm, développeur d'une plateforme en ligne de commercialisation de machines agricoles d'occasion.
- Copadex devient le distributeur officiel en France de l'ensemble de la gamme de pneus Alliance.
- Kubota vient d'investir dans SeeTree, une société israélienne spécialisée dans la surveillance de la santé des arbres.
- Kuhn vient d'acquérir Khor Industrial. Implantée au Brésil, cette société fabrique des remorques, transbordeurs et outils de travail du sol.
- Maschio Gaspardo a signé un accord de production européen avec New Holland Agriculture. La marque italienne fournira en bleu, en France et dans 11 autres pays européens, des déchaumeurs à disques indépendants et des décompacteurs.
- Stecomat, société d'importation française, va distribuer en exclusivité les robots de désherbage et de semis de précision du danois FarmDroid.