

SEDIMAG



DÉCEMBRE / JANVIER 2024 - N°344

www.sedima.fr



édito

Loïc MOREL

Président du SEDIMA

Les fondamentaux...

Ce nouveau numéro de votre magazine est l'occasion de vous présenter nos meilleurs vœux pour l'année 2024.

Pour le SEDIMA, l'année 2023 s'est terminée par les réunions de fédérations, 12 occasions de retracer les grandes lignes en étant au contact de nos adhérents et des prospects qui viennent découvrir les différentes missions du SEDIMA.

Notre feuille de route pour 2024 est déjà bien remplie. Alors que le recrutement reste une priorité majeure pour le bon fonctionnement de nos entreprises, un nouveau défi s'impose par la situation du marché des agroéquipements. En effet de nombreux facteurs viennent dangereusement amputer nos trésoreries.

Dans ce contexte, l'histoire nous montre qu'il faut tenir bons sur les fondamentaux.

Je me permets de piocher dans le livre des 100 ans du SEDIMA pour vous éclairer :

> **LE SERVICE** : Notre métier est avant tout basé sur le SAV, sa rentabilité est indispensable à la pérennité de nos entreprises. Pour cela, le SEDIMA dès 1966 a bâti différents outils à disposition de ses adhérents comme les ratios économiques ou l'enquête de rentabilité. Ils permettent de mieux connaître nos coûts de revient, ce qui permet de mieux adapter notre stratégie commerciale et notre politique tarifaire.

> **LA GESTION** : En 1990 l'outil « Guide de Gestion » est créé avec KPMG. Si nous devons retenir une phrase : « Réapprovisionnez avec prudence, ne gorguez pas vos stocks d'occasions avec des matériels invendables. »

> **GESTION SAINE DES OCCASIONS** : Une note du 20 juin 1961 où nos prédécesseurs rappellent l'indispensable prudence sur les reprises. « Il n'est pas excessif de dire que pour certaines entreprises, la poursuite d'une telle politique (NDLR surenchère des prix de reprises) risque d'entraîner la cessation de leurs activités et de priver ainsi les exploitants agricoles de l'ensemble des services qu'elles leur rendent ». En 1971 Jean LECOQ parle « du Chancré de l'occasion ». Action du SEDIMA : la naissance quelques années plus tard de la fameuse Cote SIMO (sur internet simo-net.fr). Je vous conseille en page 74 la fable du Ford 3000 !

> **LES JEUNES** : Quelle que soit la situation, il faut préparer la suite. En 1977 à Avignon avec la création du CJMA (le Club des Jeunes du Machinisme Agricole). Par-delà les réseaux, les régions ou la taille des entreprises, les jeunes échangent expériences et questionnements. Des amitiés fidèles s'y nouent.

Aujourd'hui et demain le SEDIMA contribuera activement à attirer des jeunes dans nos entreprises, renforcer l'attractivité de nos métiers. Ces missions continueront dans le cadre de notre association dédiée à la promotion de nos métiers : l'ASDM.

Soyez nombreux à nous rejoindre les 19 et 20 mars 2024 à PARIS pour nos SEDIMA'S DAYS sur le thème « Entrez dans le monde de demain » : Comment préparer l'avenir pour ne pas le subir ? Comprendre et s'ouvrir sur les technologies de demain (IA), s'organiser pour accompagner les agriculteurs vers la transition énergétique, la décarbonation, l'agroécologie.

Bonne année et bonne santé à toutes et à tous !

Conjoncture du 2nd semestre 2023 les prises de commandes des matériels agricoles neufs en recul, croissance pour les matériels espaces verts



Sommaire

Fédés 2023

> Focus sur les réunions régionales
page 2

Economie

> Evolution des marchés agricoles
page 3

Profession

> Point conjoncturel sur la distribution des matériels agricoles et espaces verts
> ISC : résultat de la 18^e enquête
pages 4 & 5

SEDIMA'S

(DAYS)

19-20 mars 2024
PARIS

SAVE THE DATE

ENTREZ DANS LE MONDE DE DEMAIN !

NOUVEAU

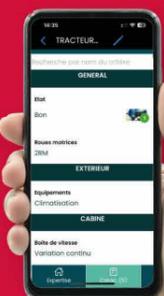


iMob Contact Expertise

L'application mobile connectée à votre ERP qui booste l'activité du commercial



Demandez une démo !



IRIUM SOFTWARE

Focus sur les Fédés 2023



La traditionnelle tournée régionale du SEDIMA s'est déroulée du 7 novembre au 7 décembre 2023, traversant 12 fédérations : Bourgogne Franche-Comté, Nord-Picardie & Champagne-Ardenne, Lorraine-Alsace, Aquitaine & Poitou-Charentes, Midi-Pyrénées, Méditerranée, Normandie, Pays de la Loire, Bretagne, Rhône-Alpes, Limousin-Auvergne, Centre & Ile-de-France. Sous la direction de Loïc MOREL (président), avec la participation active des membres du Bureau Exécutif, d'Anne FRADIER (Secrétaire Général), ainsi que des permanents du SEDIMA, ces rencontres constituent chaque année un moment-clé important, permettant d'aborder des sujets d'actualités propres à la profession et de créer des échanges fructueux entre distributeurs et organisation professionnelle.

Nombreux ont été les sujets détaillés, parmi lesquels la conjoncture économique en France et en Europe, les résultats des enquêtes ISC (relations constructeurs distributeurs), les actions menées par l'organisation européenne CLIMMAR, le Club RH du SEDIMA et ses objectifs, les salaires de la profession et les négociations sociales, la formation continue, la promotion des métiers de la branche, le travail de la commission Prospective du SEDIMA, des informations juridiques (facture électronique, déclaration carbone, réforme des retraites...) ou celles concernant de nouveaux outils (REP ABJ), observatoire des prix de reprise des matériels d'occasion, complémentaire santé... Deux interventions ont ponctué ces réunions avec François GIRARD et Joséphine LE MOIGNE sur la déclinaison du label « Lucie » pour le SEDIMA dans le cadre de la démarche RSE (responsabilité sociétale et environnementale des entreprises), et Isabelle DE STEFANO sur la présentation d'un outil de gestion d'AG2R La Mondiale lié à l'évolution de l'absentéisme dans les entreprises.

Plusieurs élections se sont par ailleurs tenues...

En Nord Picardie (1)

Nomination de Patrick COVEMAERKER (Covemaeker Verts Loisirs) à la présidence du département du Nord (59).

En Lorraine Alsace (2)

L'ensemble du collège (président de fédération et présidents départementaux) a été renouvelé :

- > Président de fédération Florent CARE (Groupe Cheval)
- > Président du dpt 54 (Meurthe et Moselle) Jean François RAMBOUR (Groupe Cheval)
- > Président du dpt 55 (Meuse) Olivier PASQUIER (EMC2)
- > Président des dpts 88 (Vosges) et 57 (Moselle) Olivier DIDELOT (Mecavista)
- > Président des départements 67 (Bas Rhin) et 68 (Haut Rhin) Laurent FUCHS (Alsaterr)

En Midi Pyrénées (3)

Nomination de Bruno ISSALY (Agri Moderne) à la tête de la fédération et de Jérôme GASC (Lagarrigue) à la présidence des départements 81 (Tarn) et 47 (Lot-et-Garonne).

En Rhône-Alpes

Nomination de Florian COUSIN (Ets Bernard Matériels Agricoles) à la présidence du département 01 (Ain).

En Limousin-Auvergne (4)

Nomination de Nicolas MAILLER (MCDA) à la présidence de la fédération et de Fabien COMBES (EAC) à la présidence des départements 15 (Cantal) et 19 (Corrèze).

Le SEDIMA remercie l'ensemble des élus, passés et actuels, pour leur dévouement et engagement durant de nombreuses années au sein des instances locales, régionales et nationales de la profession.



JPH CONSULTING & PARTNERS
Sélection de postes à pourvoir dans le machinisme agricole ou la motoculture
France & International

<p>POUR LES CONSTRUCTEURS</p> <ul style="list-style-type: none"> Directeur de filiale - France Directeur commercial France agri de précision Chef des ventes tracteurs & Chef des ventes machines Cciaux pièces export sédentaire, travail du sol, semoirs Développeur commercial agri de précision Inspecteurs commerciaux - plusieurs postes Chefs produit tracteurs, machines pièces Cciaux pièces - Grand Est, Centre, Bretagne, Belgique Directeurs SAV - Ouest, Nouvelle Aquitaine, Export Inspecteurs techniques - plusieurs postes Technicien SAV matériels forestiers et ferroviaires Technicien support produits - Ouest Formateur(trice) technique tracteurs 	<p>POUR LES CONCESSIONNAIRES</p> <ul style="list-style-type: none"> Directeurs de concession - Bretagne, Est, Occitanie Directeurs cciaux - Est, Centre Val de Loire, Nvle Aquitaine Responsables cciaux matériel viticole - Centre, Est Chef des ventes - Sud Ouest Cciaux mat & Cciaux agri précision - plusieurs postes Resp de magasin & Magasinier - plusieurs postes Directeur technique SAV - Sud Ouest Resp technique & Développeur agence - Ile de France Responsable pièces - Sud Ouest Responsable de magasin & Magasinier - plusieurs postes Chefs d'atelier - plusieurs postes Technicien SAV matériels forestiers & ferroviaires Techniciens référents tracteurs - Sud Ouest, Gironde
---	---

Plus d'offres sur <https://www.linkedin.com/in/jeanpaulpapillon>
Envoyer CV à jeanpaulpapillon@gmail.com - 06 83 01 75 40

MENSUEL DES ENTREPRISES DE SERVICE ET DISTRIBUTION DU MACHINISME AGRICOLE ET DES ESPACES VERTS

SEDIMAG

[f](#) [in](#) [ig](#)

La rédaction vous adresse ses vœux les meilleurs pour une **année 2024** dynamique à l'image des Jeux Olympiques.

Rédaction / Publicité • trouan.agrimedia@wanadoo.fr • 05 53 61 65 88 • 06 87 24 54 27 • Administration • info@cdefg.fr • 01 53 62 87 10

Évolution des principaux marchés agricoles en 2023 à un an sur 10 mois⁽¹⁾

Un bilan globalement mitigé pour la production et les prix, une position plus favorable pour le prix des intrants qui restent cependant élevés

Les céréales

Les premières estimations en volume de la production commercialisée⁽²⁾ pour la campagne 2023/2024 sont positives pour le blé tendre et plus particulièrement pour le maïs. En revanche, elles affichent un recul pour le blé dur. Parallèlement, on observe une baisse globale des prix à la production des céréales sur les 10 premiers mois de 2023 même si ceux-ci demeurent au-dessus de la moyenne 2018-2022. Sur les 9 premiers mois de l'année, les exploitations spécialisées sur la production⁽³⁾ de céréales et oléo-protéagineux ont certes bénéficié d'un recul du prix des intrants⁽⁴⁾ à un an (- 6 %) mais ceux-ci demeurent à un niveau élevé comparé à la moyenne 2018-2022 (+ 23 %).

Evolution de la production commercialisée estimée au 1^{er} novembre 2023

Evolution (*)	(2023-2024) / (2022-2023)	(2023-2024) / moy. 2018 à 2022
Blé tendre	4 %	1 %
Blé dur	- 9 %	- 20 %
Maïs	14 %	- 7 %

^(*) campagne du 1^{er} juillet au 30 juin

Evolution des prix à la production pour l'ensemble des céréales

10 mois 2023 / 10 mois 2022	- 27 %
10 mois 2023 / moy. 10 mois 2018 à 2022	13 %

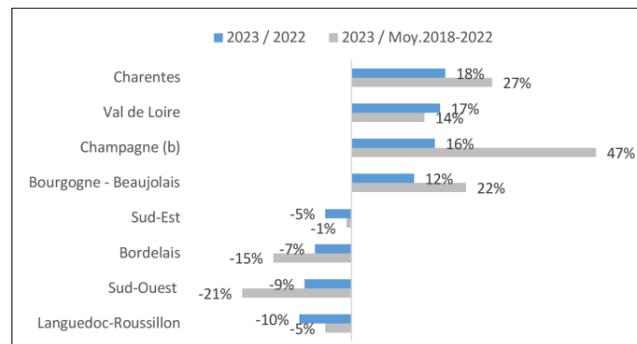
La production viticole

Au 1^{er} novembre 2023, l'évolution estimée de la production nationale⁽⁵⁾ en litres est de + 2 % par rapport à 2022 et de + 6 % par rapport à la moyenne 2018-2022.

On observe cependant d'importantes disparités selon les vignobles avec des évolutions allant de + 18 % pour le vignoble des Charentes à - 10 % pour le Languedoc-Roussillon. La situation apparaît particulièrement tendue dans le sud de la France avec des régions dans lesquelles certains vignobles étaient déjà confrontés à une production en baisse en moyenne sur les précédentes années.

Les prix à la production du vin hors Champagne sont en baisse sur les 10 premiers mois de l'année (- 7 %) mais demeure à un niveau comparable à la moyenne des prix à la production sur 2018-2022 (+ 1 %). Parallèlement, le coût des intrants des exploitations spécialisées en viticulture s'est cependant stabilisé en moyenne sur les 9 premiers mois de l'année tout en restant à un niveau élevé par rapport à 2018-2022 (autour de + 15 %).

Estimation de l'évolution de la récolte tous vins⁽⁶⁾ par vignoble



⁽⁶⁾ La catégorie « tous vins » inclut, outre les vins avec ou sans IG, une estimation des dépassements de plafonds (distillation) et des lies.
^(b) Pour la Champagne, le total des vins (« tous vins ») est constitué uniquement des AOP et des volumes en dépassement de plafond ou de lies.

La production bovine

La tendance est à la baisse pour les abattages de gros bovins, avec un nombre d'animaux abattus sur les 10 premiers mois de l'année inférieur à 2022 et à la moyenne sur 5 ans. En revanche, la filière bovins viande est soutenue par des prix à la production toujours en croissance par rapport à 2022 et à la moyenne 2018-2022. Toutefois, on observe un ralentissement de l'orientation à la hausse au fil des mois avec des prix à la production à un niveau similaire à celui de 2022 à partir de juillet 2023. Par ailleurs, on relève une tendance à la baisse du coût des intrants à un an depuis le mois de mai 2023 même si le prix des intrants demeure à un niveau élevé par rapport à la moyenne 2018-2022.

Evolution	Abattage de bovins (*)	Prix à la production	Prix des intrants (**)
10 mois 2023 / 10 mois 2022	- 5 %	6 %	- 0,1 %
10 mois 2023 / moy. 10 mois 2018 à 2022	- 9 %	34 %	3 %

^(*) en nombre de têtes CVJA (corrigé des variations de jours d'abattage).

^(**) exploitations spécialisées bovins viande, période d'analyse de 9 mois.

⁽¹⁾ Les données présentées sont issues d'Agreste et de FranceAgrimer.

⁽²⁾ Production commercialisée = Production mise en marché (achetée par les organismes stockeurs, négociants...).

⁽³⁾ Indice des prix des produits agricoles à la production ou indice IPPAP qui mesure l'évolution des prix des produits vendus par les agriculteurs, calculé à partir de l'observation des prix de marché.

⁽⁴⁾ Prix des intrants ou indice IPAMPA qui mesure l'évolution des prix des biens et services nécessaires à la production. Ces prix sont relevés auprès des vendeurs de ces biens et services.

⁽⁵⁾ La production nationale est à différencier de la production commercialisable qui inclut la commercialisation des stocks des années précédentes.

⁽⁶⁾ La production brute correspond à la valeur de la production concernée, qui s'établit à partir de la quantité réellement produite sur l'année comptable (somme des productions vendues, intraconsommées, immobilisées et en stock en fin d'exercice dont on retire le stock initial et les achats), valorisée au prix du marché ou au prix en sortie d'exploitation.

La production de lait de vache

Sur les 9 premiers mois de l'année, la collecte de lait a diminué par rapport aux 9 premiers mois de 2022 et se situe également en dessous de la moyenne de la collecte sur les 9 mois de 2018 à 2022. Au niveau européen, on notera, à contrario, que la collecte de lait est restée stable sur les 8 premiers mois de 2023, tirée par l'Allemagne, les Pays-Bas et la Pologne (autour de + 2 à + 2,5 %). La baisse de la collecte s'est accompagnée d'une progression du prix du lait de vache sur les 9 premiers mois à un an ainsi que comparé à 2018-2022. Par ailleurs, comme pour les exploitations de bovins viande, les exploitations bovins lait ont bénéficié d'une stabilisation des coûts des intrants qui se situent cependant toujours très au-dessus de la moyenne 2018-2022.

Evolution	Collecte de lait (*)	Prix à la production	Prix des intrants Bovins lait (**)
9 mois 2023 / 9 mois 2022	- 2,5 %	9 %	0,5 %
9 mois 2023 / moy. 9 mois 2018 à 2022	- 4 %	28 %	24 %

^(*) Evolution de la collecte en litres – tous types de laits confondus

^(**) Exploitations spécialisées bovins lait

La production porcine

Sur les 10 premiers mois de l'année 2023 à un an comme sur longue période, on note une tendance à la baisse des abattages de porcs. Sur les 7 premiers mois la filière porcine a continué de bénéficier d'une croissance soutenue des prix à la production. En revanche, on observe un ralentissement de cette tendance depuis le pic du mois de juillet (+ 39 % en moyenne à un an sur janvier à juillet et + 3 % sur août à octobre). Parallèlement, le coût des aliments est orienté à la baisse sur les 9 premiers mois sans toutefois retrouver le niveau moyen observé sur la période 2018-2022. Les charges d'alimentation représentaient 63 % de la valeur du produit brut en 2022.⁽⁶⁾

Evolution	Abattage de porc (*)	Prix à la production	Coût des aliments (**)
10 mois 2023 / 10 mois 2022	- 5 %	26 %	- 12 %
10 mois 2023 / moy. 10 mois 2018 à 2022	- 7 %	45 %	31 %

^(*) En nombre de têtes CVJA (corrigé des variations de jours d'abattage).

^(**) Pour les exploitations spécialisées élevage porcins période d'analyse de 9 mois.

BANQUE POPULAIRE

AGRILISMAT CAPDURABLE

ÊTRE UNE BANQUE POPULAIRE, c'est encourager les agriculteurs, éleveurs, maraîchers et vigneron à semer les graines d'un monde plus vert.

Document à caractère publicitaire et sans valeur contractuelle
Crédit photo : Istock

Point conjoncturel sur la distribution des matériels agricoles et matériels d'espaces verts

Un point annuel sur la conjoncture économique des secteurs de la distribution des matériels agricoles et des matériels d'espaces verts a été présenté à la presse spécialisée le 14 décembre dernier. Les données sont issues d'une enquête menée par le SEDIMA auprès de ses adhérents entre le 2 et le 20 octobre 2023.



➤➤ Après le grand chamboule-tout post COVID, après toutes les augmentations des prix, après la forte hausse des taux d'intérêts, force est de constater que nous avons changé de monde. L'ensemble des acteurs de la filière (fabricants, partenaires bancaires et distributeurs) doivent réfléchir à un nouveau système pour conserver la dynamique du marché des agroéquipements français. L'un des points importants concerne les politiques de commandes de risques que l'on connaît depuis des années avec nos constructeurs. Elles génèrent des stocks qui pèsent désormais trop lourdement sur la performance de nos entreprises et elles mettent sous pression l'ensemble de notre profession.

Par ailleurs, il est à noter que l'activité en zone viticole est très compliquée pour la plupart de nos adhérents du sud de la France et notamment ceux situés dans les secteurs en vignes larges. La baisse de la consommation de ces vins, l'arrêt des investissements en matériels, l'impact du changement climatique sur la production (gel, grêle, sécheresse, maladies...) sont très pénalisants et inquiétants pour la pérennité de ces entreprises et donc pour le service apporté aux clients. Une attention particulière des partenaires financiers sera nécessaire pour accompagner ces entreprises pour passer cette période difficile.

Loïc MOREL, président du SEDIMA

Distribution des matériels agricoles

Des prises de commandes de matériels neufs en recul sur le 2nd semestre 2023 après un 1^{er} semestre en demi-teinte

La baisse des prises de commandes est estimée autour de - 6 % pour le matériel neuf sur le 2nd semestre. Le repli est plus modéré pour le matériel d'occasion (entre - 2 et - 3 %). Sur le 1^{er} semestre, l'évolution des prises de commandes avait été de l'ordre de - 2 % en moyenne pour le matériel neuf et de + 2 % pour le matériel d'occasion. Ces premières estimations font suite à une année 2022 où les prises de commandes de matériels avaient été soutenues.

Par rapport à ces évolutions globales, on observe des disparités selon les marchés. Ainsi, 63 % des distributeurs de matériels pour la viti-viniculture jugeaient à mi-octobre que le moral de leurs clients était mauvais, alors que les concessionnaires demeuraient majoritairement plutôt confiants pour leurs clients des secteurs grandes cultures et polyculture élevage.

Par ailleurs, on notera que la pression sur les stocks de matériels, neufs notamment, s'est fortement accrue depuis le début de l'année par rapport à 2022. Ceci tient pour partie à des niveaux de stocks bas en 2022, mais aussi à des livraisons de matériels anticipées par les constructeurs dans un contexte de ralentissement de la demande. En octobre, Les stocks de matériels neufs étaient jugés supérieurs à la normale par 74 % des répondants, soit un taux très élevé.

Au début du 4^e trimestre, la gestion des stocks arrivait en tête des préoccupations des distributeurs avec l'évolution des prises de commandes. Les prix des matériels sont également un sujet de préoccupation. Ils sont perçus comme l'un des principaux freins à la demande. L'accroissement des coûts de financement des stocks pèsent également sur la trésorerie des entreprises. (graphique 1)

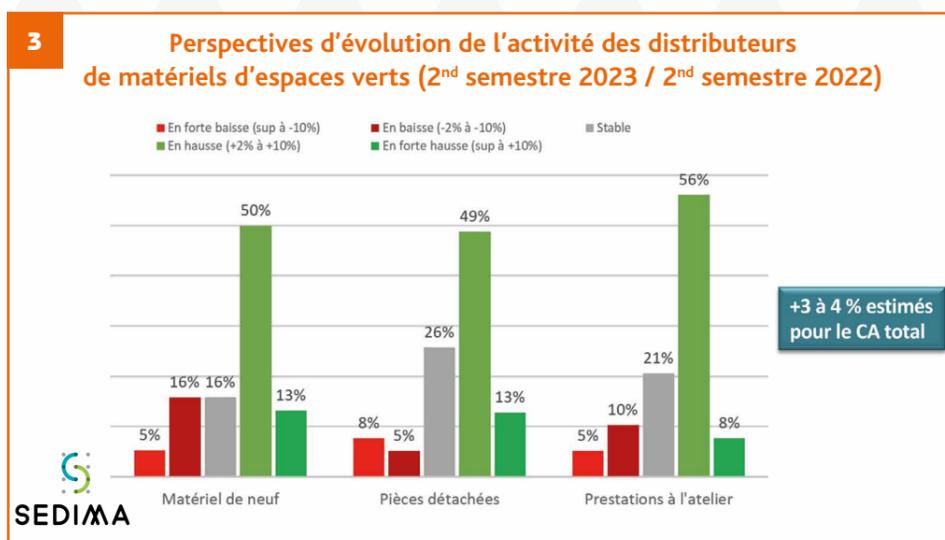
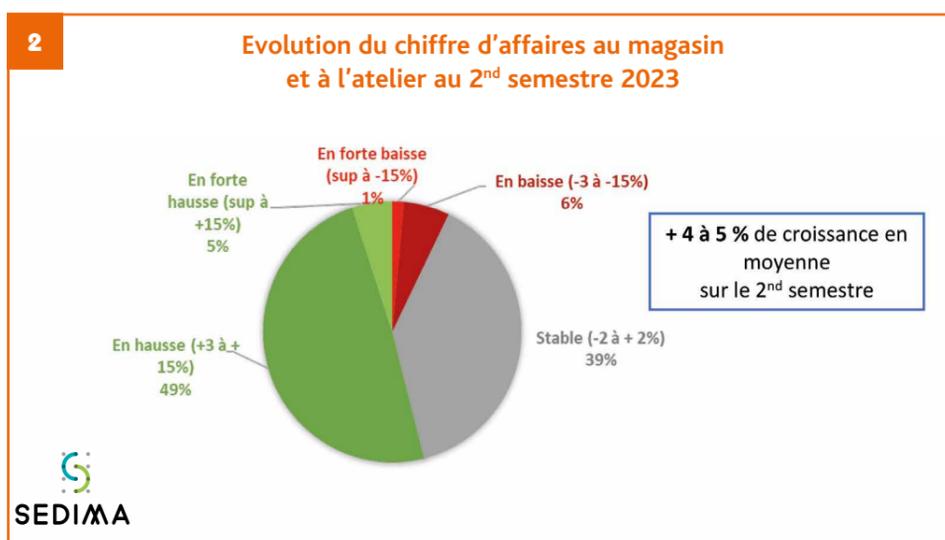
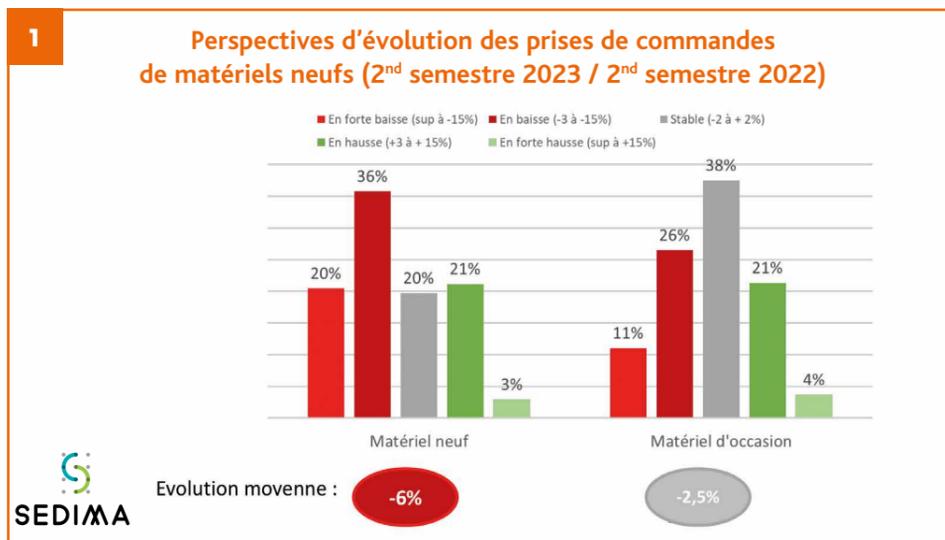
Une activité matériel agricole qui demeure soutenue par l'activité pièces magasin et les prestations à l'atelier

L'activité au magasin et à l'atelier a été très positive sur le 1^{er} semestre 2023 par rapport au 1^{er} semestre 2022 avec une croissance comprise entre + 10 et + 11 % du chiffre d'affaires pièces magasin et des prestations à l'atelier. Les perspectives restent à la hausse pour le 2nd semestre 2023, même si on note un ralentissement de la croissance (+ 4 à + 5 % attendus par rapport au 2nd semestre 2022). (graphique 2)

Perspectives 2024

En octobre, les prévisions pour le 1^{er} semestre 2024 restaient prudentes avec 51 % des distributeurs qui anticipaient plutôt une baisse de leurs commandes pour le matériel neuf à un an contre 13 % seulement qui envisageaient une hausse. La situation est plus favorable pour le matériel d'occasion avec une relative stabilité attendue.

Un nouveau ralentissement est également anticipé par les distributeurs sur le 1^{er} semestre



2024 pour les chiffres d'affaires au magasin et à l'atelier.

Distribution des matériels d'espaces verts

Une année 2023 sous le signe de la croissance après une année 2022 mitigée

Sur le 1^{er} semestre 2023 à un an, plus de 70 % des distributeurs de matériels espaces verts ont déclaré une progression de leur chiffre d'affaires pour le matériel neuf, les pièces détachées et les prestations à l'atelier avec une croissance globale estimée entre + 6 et + 7 %.

Pour le 2nd semestre, les perspectives des distributeurs demeurent positives, même si on observe un ralentissement avec une augmentation du chiffre d'affaires total de l'ordre de + 3 à + 4 %.

Au 1^{er} semestre comme au 2nd semestre, la croissance de l'activité espaces verts a été tirée par les robots de tonte et les matériels portatifs électriques et à batterie. A contrario, près des deux tiers des distributeurs ont déclaré une baisse de leur chiffre d'affaires d'auto-portées.

De même, la majorité des distributeurs déclare une diminution des ventes de tondeuses à conducteur marchand thermiques.

En dépit de l'évolution positive de l'activité, les distributeurs de matériels espaces verts demeurent incertains quant à l'évolution de la demande et de la conjoncture économique globale. De même, la gestion des stocks ainsi que la situation de la trésorerie figurent parmi leurs principales préoccupations.

Les stocks de matériels neufs ont été déclarés à la hausse à un an par 70 % des distributeurs au 1^{er} comme au 2nd semestre 2023. Cette orientation fait suite à une année 2022 où les stocks avaient été plutôt stables sur le 1^{er} semestre mais en progression sur le 2nd semestre à un an. (graphique 3)

Perspectives 2024

Pour le 1^{er} semestre 2024, les premières prévisions indiquent plutôt une stabilité du chiffre d'affaires matériels neufs, mais une croissance modérée pour les pièces détachées et les prestations à l'atelier.

Résultats de la 18^e enquête ISC France

Menée conjointement à la même époque par 11 pays membres du CLIMMAR (fédération européenne des syndicats de distribution de matériels agricoles), la 18^e enquête ISC France a été réalisée en avril et mai 2023. La mobilisation des distributeurs demeure intacte et le taux de réponse reste élevé avec un taux de participation de 57 %. Cette enquête porte sur la relation constructeurs distributeurs et non sur la qualité des produits fabriqués par les fournisseurs. Elle a pour objectif de favoriser l'échange et la discussion sur la base des réponses aux 61 questions que comporte le questionnaire.

En 2023 la moyenne, toutes marques confondues, est en progression par rapport à 2022. Elle passe de 10,9 à 11,2. (graphique 4)

Des écarts de progression par rapport à 2022 sont à noter : ils sont significatifs pour Case IH (+ 2 points), New Holland (+ 1,7) et dans une moindre mesure pour John Deere (+ 0,5), Massey Ferguson (+ 0,4) et Deutz (+ 0,1).

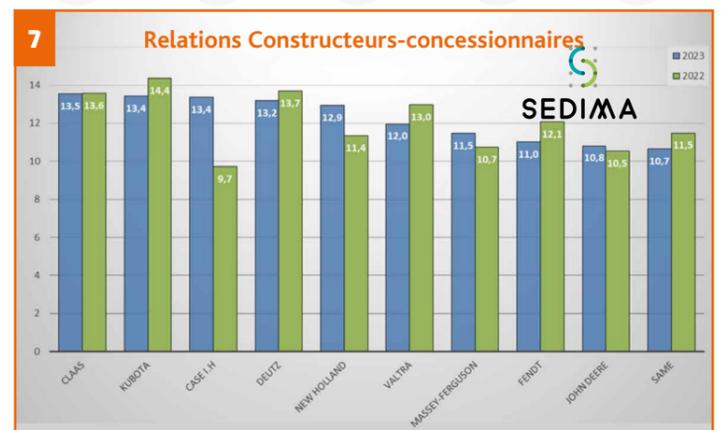
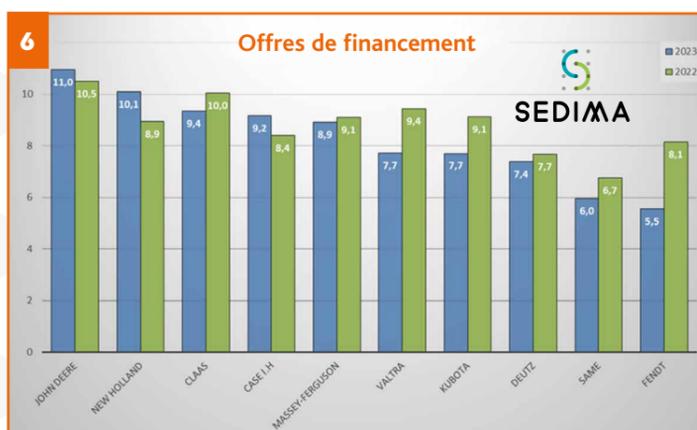
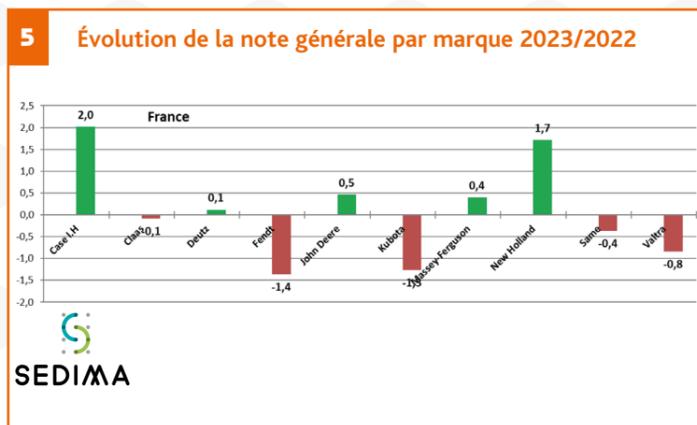
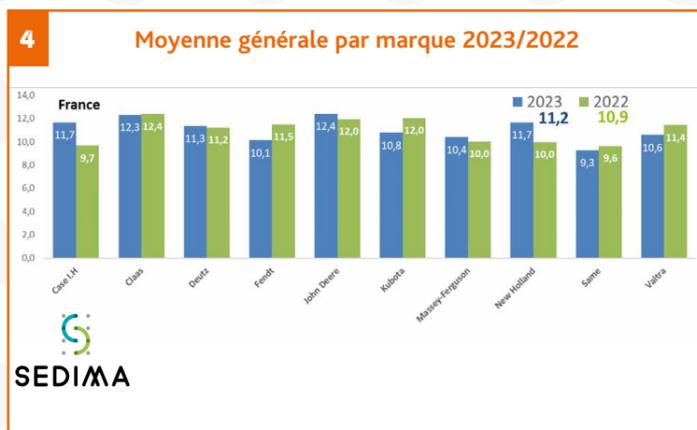
Des écarts à la baisse sont à souligner pour Fendt (- 1,4 point), Kubota (- 1,2), Valtra (- 0,8), Same (- 0,4) et Claas (- 0,1). Same est la seule marque qui reste en-dessous de la moyenne. (graphique 5)

Compte tenu du niveau des stocks et de la hausse des taux d'intérêts, les concessionnaires attendent du soutien de leur fournisseur concernant l'offre de financement. Seuls John Deere et New Holland sont au-dessus de la moyenne et progressent par rapport à 2022 sur cet item (respectivement + 0,5 et + 1,2 point). Toutes les autres marques sont en-dessous de la moyenne même si Case IH gagne 0,9 point. Les baisses sont significatives pour Fendt (- 2,6 points, Valtra (- 1,7) et Kubota (- 1,4). (graphique 6)

L'enquête vise à susciter l'échange entre distributeurs et constructeurs dans une démarche de progrès au bénéfice des deux parties. Aussi la question concernant les relations constructeurs distributeurs est importante. Sur cet item, toutes les marques sont au-dessus de la moyenne et les notes se répartissent de 10,7 à 13,5. En termes d'écarts, Case IH gagne + 3,7 points, New Holland + 1,5 point, quant Valtra et Kubota perdent 1 point et Fendt 1,1 point. (graphique 7)

Une 2^e enquête au titre de l'année 2023 est en cours. Elle porte sur les autres matériels agricoles et espaces verts. Elle sera présentée en mars prochain aux SEDIMA'S Days.

Une nouveauté est annoncée pour l'enquête ISC 2024 qui concernera les tractoristes, mais aussi les fabricants d'automoteurs.



Points d'actualités

Une communication active pour promouvoir les formations et les métiers

Anne FRADIER, Secrétaire Général du SEDIMA, a rappelé l'ensemble de la campagne multicanale #LaTechLesPiedsSurTerre qui a été déclinée en 2023 pour renforcer l'attractivité des métiers de la profession (espaces publicitaires, réseaux sociaux, vidéos Youtube, campagne d'influence...). Une belle réussite puisque les effectifs sont en hausse dans les établissements scolaires de la filière TSMA (techniques et services en matériels agricoles).

La formation

Le SEDIMA défend la neutralité des formations et rappelle que les CQP de la branche ne peuvent de droit être labellisés par une marque. Ils doivent être multimarques. Le SEDIMA entend défendre ainsi l'intérêt général de ses adhérents afin de favoriser l'accès de tous à la formation.

La démarche RSE

Les adhérents du SEDIMA disposent désormais d'un label dédié à leur secteur d'activité : le label « RSE SEDIMA LUCIE » afin de les accompagner dans leur démarche RSE en s'appuyant sur un label reconnu. Un prochain numéro de Sedimag reviendra dans le détail sur ce sujet.

CONCESSIONNAIRES DE MATÉRIEL AGRICOLE AGRÉÉS AGILOR

PROPOSEZ LES FINANCEMENTS AGILOR



DIRECTEMENT SUR VOTRE MOBILE.

Avec Agilor, vous pouvez désormais créer et suivre un nouveau dossier (de crédit ou de crédit-bail), simuler et proposer les demandes de financement directement sur votre smartphone.



agilor
financement de matériel



Offre de financement d'achat de matériel auprès d'un concessionnaire agréé Agilor, réservée aux agriculteurs et soumise à conditions. Sous réserve d'acceptation définitive de votre dossier de crédit par votre Caisse régionale de Crédit Agricole participante, prêteur. Sous réserve d'acceptation définitive de votre dossier de crédit-bail ou de location financière par votre Caisse régionale de Crédit Agricole participante, financé par Lixxibail, Société agréée par l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution - Société anonyme au capital de 69 277 663,23 €. Siège social : 12, place des États-Unis - CS 30002 92548 Montrouge Cedex - France - 682 039 078 RCS Nanterre - Renseignez-vous auprès du concessionnaire agréé Agilor sur la disponibilité des solutions de financement proposées. 07/2023 - 4533 - Édité par Crédit Agricole S.A., agréé en tant qu'établissement de crédit - Siège social : 12, place des États-Unis, 92127 Montrouge Cedex - Capital social : 9 077 707 050 € - 784 608 416 RCS Nanterre. Crédit photo : Getty Images.

MENSUEL DES ENTREPRISES DE SERVICE ET DISTRIBUTION DU MACHINISME AGRICOLE ET DES ESPACES VERTS

SEDIMAG

Consultable sur www.sedima.fr

Directeur de la publication : Raphaël LUCCHESI
Rédactrice en chef : Laurence ROUAN

Rédaction / Publicité : Place Maurice Loupias - BP 508
24105 Bergerac cedex - Tél 05 53 61 65 88

Administration : 6 bd Jourdan - 75014 Paris - Tél 01 53 62 87 10

Facebook@Sedimasyndicat

LinkedIn@sedima-syndicat

Instagram -> @sedimasyndicat

Imprimerie GDS - 87 Limoges - DEPOT LEGAL DECEMBRE/JANVIER 2024 - ISSN 1259-069 X

Grâce au bilan de protection sociale, faites le point sur votre situation personnelle et professionnelle

Épargne : vous souhaitez
préparer un projet ou financer
les études de vos enfants ?

Prévoyance : êtes-vous bien
couvert en cas d'arrêt de
travail ou de décès ?

Retraite : quel sera le montant
de vos revenus à la retraite ?

5 minutes

pour prendre rendez-vous

1 heure

pour un bilan personnalisé
(un bilan offert d'une valeur
de 1000€)

1 vie

de protection sociale complète

Contactez-nous pour
prendre un rendez-vous
0970 808 808
(Numéro non surtaxé)



AG2R LA MONDIALE

Prendre la main
sur demain