



Loïc MOREL

Président du SEDIMA

Les fondamentaux...

Ce nouveau numéro de votre magazine est l'occasion de vous présenter nos meilleurs vœux pour l'année 2024.

Pour le SEDIMA, l'année 2023 s'est terminée par les réunions de fédérations, 12 occasions de retracer les grandes lignes en étant au contact de nos adhérents et des prospects qui viennent découvrir les différentes missions du SEDIMA.

Notre feuille de route pour 2024 est déjà bien remplie. Alors que le recrutement reste une priorité majeure pour le bon fonctionnement de nos entreprises, un nouveau défi s'impose par la situation du marché des agroéquipements. En effet de nombreux facteurs viennent dangereusement amputer nos trésoreries.

Dans ce contexte, l'histoire nous montre qu'il faut tenir bons sur les fondamentaux.

Je me permets de piocher dans le livre des 100 ans du SEDIMA pour vous éclairer :

> **LE SERVICE** : Notre métier est avant tout basé sur le SAV, sa rentabilité est indispensable à la pérennité de nos entreprises. Pour cela, le SEDIMA dès 1966 a bâti différents outils à disposition de ses adhérents comme les ratios économiques ou l'enquête de rentabilité. Ils permettent de mieux connaître nos coûts de revient, ce qui permet de mieux adapter notre stratégie commerciale et notre politique tarifaire.

> **LA GESTION** : En 1990 l'outil « Guide de Gestion » est créé avec KPMG. Si nous devons retenir une phrase : « Réapprovisionnez avec prudence, ne gorgez pas vos stocks d'occasions avec des matériels invendables. »

> **GESTION Saine des Occasions** : Une note du 20 juin 1961 où nos prédécesseurs rappellent l'indispensable prudence sur les reprises. « Il n'est pas excessif de dire que pour certaines entreprises, la poursuite d'une telle politique (NDLR surenchère des prix de reprises) risque d'entraîner la cessation de leurs activités et de priver ainsi les exploitants agricoles de l'ensemble des services qu'elles leur rendent ». En 1971 Jean LECOQ parle « du Chancre de l'occasion ». Action du SEDIMA : la naissance quelques années plus tard de la fameuse Cote SIMO (sur internet simo-net.fr). Je vous conseille en page 74 la fable du Ford 3000 !

> **LES JEUNES** : Quelle que soit la situation, il faut préparer la suite. En 1977 à Avignon avec la création du CJMA (le Club des Jeunes du Machinisme Agricole). Par-delà les réseaux, les régions ou la taille des entreprises, les jeunes échangent expériences et questionnements. Des amitiés fidèles s'y nouent.

Aujourd'hui et demain le SEDIMA contribuera activement à attirer des jeunes dans nos entreprises, renforcer l'attractivité de nos métiers. Ces missions continueront dans le cadre de notre association dédiée à la promotion de nos métiers : l'ASDM.

Soyez nombreux à nous rejoindre **les 19 et 20 mars 2024 à PARIS pour nos SEDIMA'S DAYS** sur le thème « Entrez dans le monde de demain » : Comment préparer l'avenir pour ne pas le subir ? Comprendre et s'ouvrir sur les technologies de demain (IA), s'organiser pour accompagner les agriculteurs vers la transition énergétique, la décarbonation, l'agroécologie.

Bonne année et bonne santé à toutes et à tous !