

Métiers spécialisés : la distribution de matériels d'irrigation

Préambule

Dans un contexte de dérèglement climatique (sécheresse, inondations...), de pollutions et de conflits d'usage, s'est tenu à Rennes, le 23 janvier dernier, le Carrefour des gestions locales de l'eau. La ministre de la Transition Ecologique, de l'Energie, du Climat et de la Prévention des risques, Agnès PANNIER-RUNACHER, a commenté sa feuille de route pour la gestion de l'eau à l'horizon 2030.

Elle entend relancer un certain nombre de chantiers : projet de territoire pour la gestion de l'eau (PTGE) ; rééquilibrage du prix de l'eau entre les usagers, industriels, agriculteurs et collectivités ; protection accrue des captages pour pallier aux risques de contamination aux pesticides ; développement du stockage hydraulique pour permettre aux agriculteurs de poursuivre leurs activités même en cas de crise climatique.

Ces différents thèmes seront abordés lors d'une conférence nationale sur l'eau qui sera organisée courant 2025 et qui réunira les différents bassins versants français.

Si depuis quelques décennies les gouvernements successifs se sont emparés de la question de l'eau, celle liée à l'eau en agriculture est devenue un sujet récurrent. Ainsi après le Varenne agricole de l'eau en 2022, la consultation de la commission permanente du développement durable en 2023 sur l'usage des techniques d'irrigation, et le décret du 12 juillet 2024 instituant un délégué interministériel à la gestion de l'eau en agriculture, pour une durée de trois ans, cette ressource naturelle est plus que jamais au cœur des préoccupations.

Une étude récente de France Stratégie (janvier 2025) aborde les futurs possibles de la demande en eau et les tendances évolutives entre 2020 et 2050, indiquant les trajectoires de sept secteurs d'utilisation : énergie, résidentiel, canaux, élevage, irrigation, industrie et territoire. Si l'énergie est le principal préleveur en 2020, il sera supplanté par l'agriculture d'ici 2050. Quelles seront alors les pistes pour contenir la demande ?

Voilà plusieurs années que le SEDIMA de son côté travaille le sujet au travers de sa commission Irrigation (cf. tableau des membres ci-dessous).

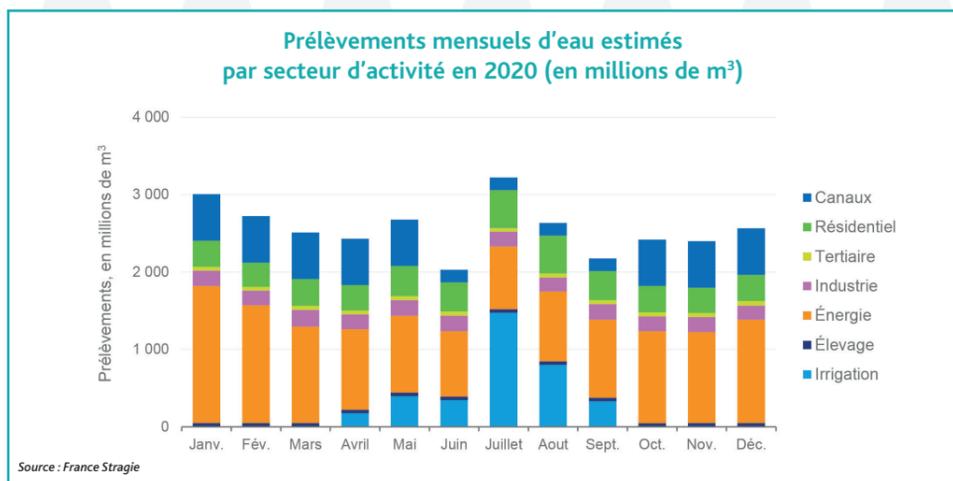
Les distributeurs de matériels d'irrigation ont pleinement conscience du rôle qu'ils ont à jouer auprès de leurs clients exploitants agricoles pour les accompagner dans l'optimisation de l'usage de l'eau.

Des techniques d'irrigation moins gourmandes en eau sont à favoriser comme par exemple le duo pivot et rampe frontale au lieu de l'enrouleur classique avec rampe, la micro-irrigation (système robotique de goutte à goutte), l'installation de variateurs de fréquence ou d'équipements de récupération des eaux de pluie dans les bâtiments couverts...

Le SEDIMA défend par ailleurs auprès des pouvoirs publics la création de financements pour que les distributeurs puissent apporter aux agriculteurs conseil et formation en matière d'irrigation.

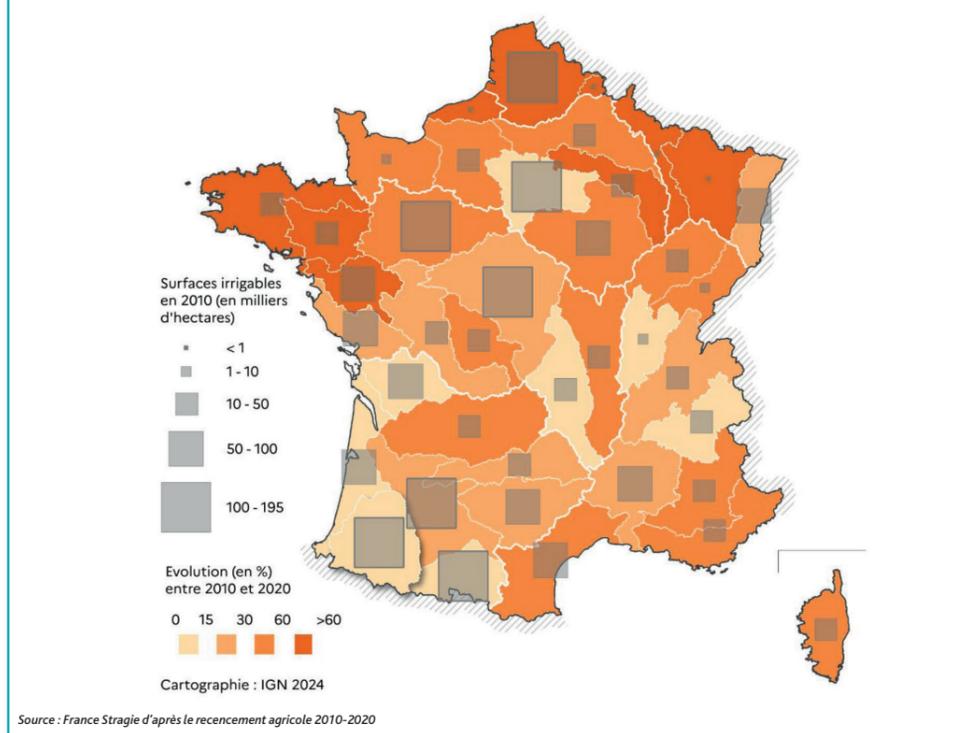
L'eau : prospective graphique

Les données et visuels ci-contre sont issus du rapport « La demande en eau : prospective territorialisée à l'horizon 2050 » paru en janvier 2025 et mené par France Stratégie (institution autonome placée auprès du Premier ministre qui contribue à l'action publique par ses analyses et propositions). Les auteurs (Hélène ARAMBOUROU et Simon FERRIÈRE) ont basé leurs analyses sur l'année de référence 2020.



En 2020, près de 3,2 M de m³ ont été prélevés en juillet, un mois particulièrement sec, pour l'irrigation.

Evolution des surfaces irrigables entre 2010 et 2020 dans les quarante bassins versants (en %)



Surface agricole irriguée par cultures en 2020 (moyenne nationale France métropolitaine)

Cultures	Superficie cultivée (en ha)	Surface irriguée (en %)	Superficie irriguée (en ha)
Blé	4 518 892	5 %	216 599
Maïs grain	1 738 008	34 %	590 386
Autres céréales	2 715 083	4 %	107 738
Colza	1 112 649	2 %	27 565
Soja	186 533	38 %	71 109
Tournesol	776 171	6 %	46 041
Protéagineux	396 206	6 %	23 202
Pomme de terre	222 024	39 %	86 185
Betterave à sucre	418 126	12 %	50 299
Autres cultures industrielles*	79 611	24 %	19 345
Légumes frais	245 973	62 %	152 740
Vergers	226 849	55 %	124 146
Vignes	779 903	9 %	69 333
Autres cultures	767 074	5 %	40 120
Fourrages (maïs)	1 340 029	7 %	93 981
Autres fourrages	230 850	4 %	8 992
Pariries temporaires	11 126 602	1 %	98 645

*Plantes pharmaceutiques, aromatiques, fleurs, pépinières Source : France Stratégie 2020 et Agreste

De 2010 à 2020, 8 bassins versants* ont vu leurs surfaces irrigables croître de plus de 60 %. Pour 14 bassins cette hausse a atteint entre 30 et 60 %. Pour 9 autres, elle s'est située entre 15 et 30 %. Enfin, 7 bassins ont maîtrisé leurs surfaces irrigables de 0 à 15 %.

*Un bassin versant est un territoire géographique défini de collecte des eaux pluviales de ruissellement ou d'infiltration par un cours d'eau et ses affluents ou par une étendue d'eau.

Efficiences globales des systèmes d'irrigation

Type d'irrigation	Part de l'eau qui atteint la plante cible (en %)
Gravitaire	40 %
Aspersion	80 %
micro irrigation	90 %

Source : France Stratégie

Membres du groupe Irrigation

COUSIN Florian	Bernard Matériels Agricoles (01)	Rhône-Alpes
DUCHAUSOY Hugo	Verhaeghe (59)	Nord Picardie
GASC Jérôme	Lagarrigue (12)	Midi-Pyrénées
GRIVOT Frédéric	Agriteam Ouest (45)	Centre
GUYON Laurent	Duret SA (28)	Centre
MILLASSEAU Julien	Billaud Segeba (79)	Poitou-Charentes
QUELIN Christophe	Lesieur (53)	Pays de Loire
Olivier RICTER	Sedima (75)	-

L'activité irrigation contribue au développement de notre concession et reste un marché porteur...



Florian COUSIN

Directeur Général de Bernard Matériels Agricoles (01)

L'activité irrigation a-t-elle favorisé le développement de la concession ?

Effectivement, en vingt ans nous avons doublé notre chiffre d'affaires et notre secteur de clientèle. Nous avons une base dédiée exclusivement à l'irrigation et nous rayonnons à présent sur 10 départements de la région Auvergne-Rhône Alpes sur des secteurs grandes cultures, polyculture élevage, viticulture et arboriculture. La zone couverte par l'activité irrigation est plus large que l'agricole, nous avons des clients jusque dans le Jura et en Savoie.

Comment est structuré votre service Irrigation ?

La base dédiée se situe à Dagneux (01), notre siège social. L'équipe irrigation est constituée d'une quinzaine de personnes en pic de saison, à savoir de mai à septembre. Les techniciens, mécaniciens et vendeurs le reste de l'année viennent en renfort de l'activité agricole.

Quel est ce métier de l'irrigation ?

Nous conseillons, étudions, vendons et installons des conduites d'irrigation en aérien ou enterrées, des stations de pompage, des enrouleurs, pivots et rampes. Le gros du marché ce sont les pivots : pour leur qualité d'irrigation, le gain de temps pour l'agriculteur et les aides encore possibles sur l'achat de ce type de matériels. Ce métier demande de solides compétences techniques, en agronomie et en conduite de projets, de la disponibilité, de l'écoute et de la patience.

C'est aussi un métier qui requiert de fortes connaissances en réglementation...

Nous devons nous adapter constamment aux normes qui évoluent rapidement et aux délais de réponse de l'administration, par exemple pour des autorisations de forage. Il faut parfois aller à la pêche aux informations. Et puis un système d'irrigation ne se vend pas facilement, il faut un temps d'étude et de chiffrage qui peut prendre plusieurs mois. Durant cette période, nous accompagnons nos clients par un conseil appuyé. Nous avons la chance d'avoir des partenaires fournisseurs historiques depuis le début de l'activité, ce qui nous aide considérablement dans l'avancée de nos projets.

Après un BTS dans la gestion agricole puis dans la production végétale, Florian COUSIN débute son parcours professionnel comme conseiller dans une coopérative agricole. Il intègre la concession Bernard Matériels Agricoles, qui se situe dans l'Ain (01), en 2004 en tant que commercial. Aujourd'hui, âgé de 44 ans, il est devenu directeur général en co-gérance avec trois de ses anciens collègues salariés. La particularité de cette entreprise c'est sa branche irrigation qu'elle développe depuis plus de vingt ans...

Présentez-nous votre concession...

Bernard Matériels Agricoles a été créée en 1950 par Robert BERNARD, alors maréchal ferrant. Il est rejoint en 1973 par ses deux fils, Daniel et Jean-Michel. Dès 1982, ils développent une activité irrigation en distribuant les marques Irrifrance et Rovatti. En 1993, la concession distribue Massey Ferguson et bénéficie d'une extension de secteur. En 2010, quatre salariés deviennent co-gérants pour pallier au départ à la retraite des dirigeants. En 2025, l'entreprise compte 4 bases dans l'Ain (01) et l'Isère (38), une quarantaine de salariés et elle est co-dirigée par Delphine CORMORECHE (Responsable administratif et finances), Frédéric MONNERY (Responsable technique), Sébastien BERNARD (Responsable espaces verts) et moi-même (commerce irrigation et direction générale).



Comment abordez-vous la rationalisation de l'eau avec votre clientèle ?

La proximité avec l'agglomération lyonnaise nous a contraint à trouver des solutions pour améliorer les usages et mieux gérer les doses. Les machines sont équipées de régulation électronique favorisant la gestion de l'eau. Nous avons également proposé à nos clients de remplacer leurs anciens canons par des canons « intelligents » qui permettent d'économiser l'eau et d'arroser avec précision les parcelles. Nous avons un vrai rôle de conseiller en matière d'irrigation raisonnée et notre clientèle est tout à fait réceptive à ce sujet.

et de gagner en notoriété sur un savoir-faire particulier.

Le matériel d'irrigation connaît-il le refus de financement ?

Un système d'irrigation est une assurance sur l'avenir pour l'exploitant agricole à l'image d'une assurance récolte ou d'un contrat sur des cultures. Les organismes bancaires sont sensibles à ce type de dossier et refusent rarement le financement.

Un mot sur la commission Irrigation du SEDIMA dont vous êtes membre...

Nous nous réunissons 2 à 3 fois par an avec pour objectif d'échanger sur nos expériences de terrain. Nous sommes tous de régions différentes, mais nous avons les mêmes questionnements et ce travail en commun nous permet d'avancer sur la réglementation, la protection de nos équipes, l'évolution des matériels... C'est plutôt très bien que la profession s'intéresse et défende notre métier spécialisé !

Le rendez-vous incontournable de la filière !

Convention Nationale des **Agroéquipements** & des **Espaces verts**

Changements climatiques, décarbonation : innovons ensemble !

Les 3 et 4 avril 2025
Palais des congrès - La Baule

400 participants

7 ateliers

3 conférences plénières

1 table ronde

1 soirée de gala

Cliquez sur le QRCode pour visionner la vidéo de présentation



Une manifestation organisée par SEDIMA et AXEMA.

JPH CONSULTING & PARTNERS
Sélection de postes à pourvoir dans le machinisme agricole ou la motoculture
France & International

<p>POUR LES CONSTRUCTEURS Directeur SAV - Ouest, Nouvelle Aquitaine Responsable SAV pulvérisation Inspecteurs techniques - plusieurs postes Technicien SAV - Export AFME Techniciens SAV agri ou TP - plusieurs postes Technicien support usine - Grand Est Directeur usine - France Directeur de filiale - France Directeur commercial - France Inspecteurs commerciaux - plusieurs postes Inspecteur commercial - Espagne Commercial - Export sédentaire Chefs produits tracteurs, machines, pièces</p>	<p>POUR LES CONCESSIONNAIRES Directeurs technique SAV - Sud Ouest, Ouest Chefs d'atelier - plusieurs postes Techniciens atelier et itinérants - plusieurs postes Technicien SAV - Export AFME Technicien agri de précision/GPS - plusieurs postes Technicien SAV matériels forestiers et ferroviaires Directeur pièces et magasins - Sud Ouest Responsable de magasin, Magasiniers - plusieurs postes Directeur de concession - Nouvelle Aquitaine Directeurs commerciaux - Hts de Fr, Gd Est, Nvle Aquitaine Chef des ventes - Hts de France, Centre Val de Loire, Bourgogne, Sud Ouest Commerciaux agri de précision - plusieurs postes</p>
---	--

Plus d'offres sur <https://www.linkedin.com/in/jeanpaulpapillon>
Envoyer CV à jeanpaulpapillon@gmail.com - 06 83 01 75 40