

SEDIMAG



Août 2025 - N°356

www.sedima.fr



o
t
i
p
è
d
i
t

Alexandre MORTIER

Past-Président du SEDIMA

Chacun son métier...

La moisson et la fenaison prennent fin dans nos régions, une récolte précoce sur l'ensemble du territoire avec plutôt de bonnes surprises, malgré les conditions de semis compliquées.

Malheureusement les cours ne sont pas au rendez-vous, a contrario du marché de la viande bovine et ovine qui ont bénéficié d'une très belle progression.

Des soucis de dermatose nodulaire sur les vaches laitières dans les pays de Savoie viennent couper l'élan du marché bovin, déjà plus de 1 200 têtes abattues pour lutter contre la maladie.

Cela entraîne de multiples conséquences pour les éleveurs avec la nécessité de reconstituer un nouveau cheptel, et pour les filières de production de fromage avec des difficultés de fabrication faute de lait.

Tous les ans, l'agriculture en général est mise à mal par ces aléas climatiques, ces épidémies, etc...

Les agriculteurs et nos entreprises subissent ces épreuves et doivent adapter leurs outils de production pour que chacun puisse faire prospérer son entreprise et son activité en totale collaboration, comme l'a indiqué notre Président Stéphane LEBLOND lors de la conférence de presse de juillet du SEDIMA.

Avec mon esprit optimiste, je sais que l'agriculture a toujours su s'adapter, nos entreprises de distribution également.

Mais j'aimerais aussi m'adresser à tous les détracteurs de la production agricole française, les éternels contre, qu'on voit par leurs pétitions vomir sur nos paysans et qui oublient qu'ils ont de quoi manger 3 fois par jour !

Je souhaite leur rappeler qu'en 2021 le Sri Lanka a tenté de passer au 100 % Bio sans aucun engrais, sans aucun traitement, résultat : effondrement de l'agriculture en 3 mois. Plus rien à manger sur place et importation de nourriture trop chère ce qui a entraîné une crise sociale majeure.

Les traitements, aux vues de leurs coûts, ne sont en pratique pas utilisés à outrance et nos agriculteurs savent ce qu'il est bien de faire ou non.

Alors comme dit le dicton : « Chacun son métier et les vaches seront bien gardées ».

Distribution : une conjoncture économique en dents de scie au 1^{er} semestre 2025



Adobe Stock

Passage de relais

Par une signature à quatre mains, nous introduisons ce nouveau numéro de votre Sedimag concentré sur la conjoncture et les annonces faites à l'occasion de la récente conférence de presse du SEDIMA.

La conjoncture est difficile à interpréter tant les facteurs d'analyses sont complexes à prendre en compte : des rendements moyens pour les premières moissons qui semblent corrects (tant en céréales qu'en colza), une qualité à peu près au rendez-vous... Mais les cours, qui ne sont pas toujours bien orientés, ont pour effet de générer des doutes quant à la rentabilité des différentes productions.

Cela ne doit pas décourager les utilisateurs d'investir pour préparer leur avenir.

Aussi nous devons nous montrer motivés et rassurants en proposant à tous nos clients des solutions techniques et économiques crédibles. Le recrutement et la formation sont plus que jamais au centre de nos préoccupations...

Les prochains numéros du Sedimag seront désormais écrits par Benoît DAVID, ancien Vice-président du SEDIMA, toujours très actif dans nos instances. Bonne continuation à tous !

Benoît DAVID et Raphaël LUCCHESI
Directeurs de la publication

Sommaire

Emploi-Formation

> Lauréats du Concours Général des Métiers 2025

page 2

Vie interne

> Bilan des négociations sociales

> SEDIMA'S Day spécial RH

pages 2 et 3

Dossier

> Activités matériels agricoles et espaces verts au 1^{er} semestre 2025

> Enquête ISC : 20^e édition

pages 4 à 6

IRIUM
SOFTWARE

**250 interfaces avec plus de 50
fournisseurs & constructeurs**

Découvrir le catalogue



www.irium-software.com tél. 05 46 44 75 76



Concours Général des Lycées et Métiers 2025 : Palmarès « Maintenance des matériels »

Le Concours Général des Lycées et des Métiers distingue chaque année les meilleurs élèves des lycées d'enseignement général, technologique et professionnel.

Cette année, 80 candidats venant de 17 académies et de 24 établissements se sont présentés aux épreuves écrites dans la catégorie Maintenance des matériels (option A matériels agricoles, option B matériels de construction, option C espaces verts).

Après avoir brillamment franchi les sélections écrites, 9 finalistes se sont affrontés du 4 au 6 juin 2025, au Lycée René Cassin de Mâcon, lors d'épreuves pratiques exigeantes. Tous ont su faire preuve de solides qualités techniques, d'une grande rigueur et d'une capacité d'analyse remarquable. Leurs compétences ont été évaluées par un jury composé d'enseignants et de professionnels.

Le 10 juillet dernier, la cérémonie de remise des prix du Concours Général des Métiers 2025 s'est tenue à l'Université Paris-Sorbonne sous la présidence d'Elisabeth BORNE, ministre de l'Éducation Nationale. Ce temps fort vient saluer la passion, le professionnalisme, l'excellence et l'engagement de ces jeunes talents appelés à devenir les experts de demain dans le secteur de la Maintenance des matériels.

Félicitations aux 3 lauréats et un grand bravo à l'ensemble des participants !

-  Romain BARBERET - Bac Pro MMA* (MFR de Saint-Martin-en-Haut - 69)
-  Louis DUCROT - Bac Pro MMA* (MFR de Saint-Martin-en-Haut - 69)
-  Jean VENTEAU - Bac Pro MCM* (EATP d'Egletons - 19)

Fier de ces jeunes compétiteurs, le SEDIMA via l'ADSM* a attribué des bourses d'étude à l'ensemble des finalistes des options Maintenance des matériels agricoles et Maintenance des matériels espaces verts.

Le SEDIMA remercie vivement le lycée René Cassin, qui a accueilli la compétition sur les épreuves pratiques pour la 3^e année consécutive, mais aussi l'ensemble des enseignants, professionnels et jurés qui se sont mobilisés pour faire vivre cette édition.



*MMA : maintenance des matériels agricoles

MCM : maintenance des matériels de construction et de manutention

ADSM : association de promotion des métiers de la branche maintenance des matériels agricoles et d'espaces verts

MEV : maintenance des matériels d'espaces verts

JPH CONSULTING & PARTNERS

Sélection de postes à pourvoir dans le machinisme agricole ou la motoculture
France & International

POUR LES CONSTRUCTEURS	POUR LES CONCESSIONNAIRES
Directeur de filiale - France Directeur commercial - France Chef des ventes tracteurs, Chef des ventes machines Inspecteurs commerciaux agri - plusieurs postes Inspecteur commercial viti - Nouvelle Aquitaine Chefs produit tracteurs, machines, pièces Directeur usine - France Ingénieurs conception mécanique, mécatronique Dessinateur projeteur - Ile de France Directeur SAV - Ouest, Nouvelle Aquitaine Inspecteurs techniques - Grand Est, Sud Est, Sud Ouest Techniciens itinérants - Centre, Hauts de France Technicien SAV - Export AFME	Directeurs commerciaux - Hts de Fr, Gd Est, Nvle Aquitaine Chef des Ventes - Hts de Fr, Centre Val de Loire, Sud Ouest Commerciaux matériels agricoles - plusieurs postes Commerciaux agriculture de précision - plusieurs postes Directeur pièces et magasins - Sud Ouest Responsable de magasin, magasinier - plusieurs postes Directeurs technique SAV - Sud Ouest - Ouest Chefs d'atelier, techniciens - plusieurs postes Technicien SAV - Export AFME Techniciens atelier et itinérant - plusieurs postes Technicien SAV matériel forestier et ferroviaire Technicien agriculture de précision - plusieurs postes

Plus d'offres sur <https://www.linkedin.com/in/jeanpaulpapillon>
Envoyer CV à jeanpaulpapillon@gmail.com - 06 83 01 75 40

Des négociations salariales 2025 sous le signe de l'apaisement

En 2024, un tournant historique a marqué les négociations salariales, avec une opposition inédite de DLR-FNAR à l'extension d'un accord signé entre le SEDIMA et les organisations syndicales FO, CFTC et CFE-CGC. Ce désaccord avait fortement tendu les relations entre les partenaires sociaux, fragilisant le dialogue.

Les négociations salariales 2025 se sont déroulées dans un climat plus apaisé et unifié. Face à une inflation toujours présente et aux difficultés économiques rencontrées par les entreprises, les partenaires sociaux ont réussi à s'accorder sur une revalorisation de 1,5 % des salaires minima à compter du 1^{er} février 2025, sur la base de la grille conclue en 2024. Il est à noter que si le SEDIMA n'avait pas signé l'accord salarial de 2024, les entreprises auraient dû appliquer une hausse supérieure à 4,5 %, un scénario difficilement tenable dans le contexte économique actuel.

Un nouvel outil du partage de la valeur pour les entreprises de moins de 50 salariés

Prévu par la loi du 29 novembre 2023 transposant l'accord national interprofessionnel, les partenaires sociaux ont conclu le 10 juillet 2025 un accord de participation volontaire applicable aux entreprises de moins de 50 salariés.

Cet accord à durée déterminée (jusqu'au 31 décembre 2027) a pour objectif d'inciter les entreprises à mettre en place ce dispositif de partage de la valeur en prévoyant notamment plusieurs formules de calcul de la réserve spéciale de participation.

Impact des réformes sociales, équilibre des régimes prévoyance et santé : un agenda 2025 ambitieux pour la branche

Le second semestre 2025 s'annonce chargé avec des enjeux majeurs. La réforme du mode de calcul des Indemnités Journalières de Sécurité Sociale (IJSS), entrée en vigueur le 1^{er} avril 2025, constitue une source de préoccupation majeure. En effet, la baisse du plafond des revenus d'activités pris en compte pour le calcul des IJSS de 1,8 SMIC à 1,4 SMIC (soit une IJSS maximum qui

passera de 53,31 € à 41,47 €) va engendrer un déséquilibre significatif dans le régime de prévoyance de la branche qui, en conséquence, doit compenser cette baisse pour toujours maintenir la garantie à 100 % ou 80 % du salaire net en cas de maladie des salariés. Cet impact financier est estimé à plusieurs millions d'euros par an.

Conscients de l'impact de cette réforme, les partenaires sociaux ont d'ores et déjà planifié une rencontre en septembre afin d'identifier des pistes de solutions pour garantir le régime de prévoyance que la branche a mis en place depuis presque 40 ans.

Parallèlement, la complémentaire santé de branche est également fragilisée. En effet, les reports de charges de la Sécurité Sociale vers les organismes complémentaires, conjugués à une consommation de soins en constante hausse, imposent aux partenaires sociaux de se pencher une nouvelle fois sur l'équilibre du régime.

Qualité de vie et conditions de travail (QVCT) : un projet d'accord en cours

Au-delà de ces sujets de négociation contraints par l'environnement économique et réglementaire, les organisations patronales de la branche SDLM* ont souhaité travailler sur l'amélioration des conditions de travail. Un projet d'accord a été présenté aux partenaires sociaux en juillet. Il vise à intégrer des actions concrètes pour améliorer le bien-être des salariés et promouvoir un meilleur équilibre entre vie professionnelle et personnelle.

*SDLM : branche professionnelle de la maintenance, de la distribution, de la location de matériels agricoles, travaux publics, bâtiment, manutention et motoculture de plaisance.



SIMO-NET

L'OCCASION DE GAGNER DU TEMPS ET DE L'ARGENT

Offrez-vous l'expertise la plus précise pour évaluer votre matériel d'occasion

WWW.SIMO-NET.FR PERMET D'AVOIR ACCÈS À :

- LA VALEUR COTE SIMO OCCASION,
- AU MODULATEUR,
- AUX FICHES COMMERCIALES,
- À LA VALEUR MOYENNE OFFERTE À LA VENTE,
- AUX OFFRES EN COURS DU SITE AGRIAFFAIRES DES MATÉRIELS COTÉS.

Pour plus d'information, contactez le CDEFG : info@cdefg.fr

service Ressources Humaines du SEDIMA

Attractivité, partage et inspiration : la réussite du premier SEDIMA'S Day spécial RH



Le tout premier SEDIMA'S Day spécial RH s'est tenu le 20 mars dernier au Campus du Crédit Agricole à Montrouge. Avec près de 70 participants, cet événement a été un véritable moment de partage et de convivialité entre les adhérents et les partenaires du SEDIMA : Crédit Agricole et AG2R La Mondiale.

Un temps fort pour les RH de notre secteur d'activité qui ont pu découvrir l'étude portant sur les facteurs d'attractivité de nos métiers présenté par le Cabinet Occurrence, dialoguer sur leurs pratiques RH et suivre l'actualité de la commission Sociale ainsi que du Club RH du SEDIMA, piloté par Karine LAFFONT.

Une réussite confirmée par notre enquête de satisfaction : la totalité des répondants seraient susceptibles de participer à nos prochains rencontres RH !

Les échanges entre professionnels RH, placés au centre de l'évènement, ont été particulièrement plébiscités par les participants.

Le SEDIMA remercie ses adhérents, les membres des commissions Sociale et Club RH, ses partenaires ainsi que les permanents dédiés qui ont contribué au succès de ce temps forts RH, qui ouvrira la voie à d'autres.



SEDIMA

Syndicat national des entreprises de services et distribution du machinisme agricole, d'espaces verts et des métiers spécialisés

FÉDÉRATIONS 2025



Mardi 4 novembre	Bourgogne Franche-Comté	Beaune (21)
Mercredi 5 novembre	Rhône-Alpes	Ruy-Monceau (38)
Jeudi 6 novembre	Limousin-Auvergne	Clermont-Ferrand (63)
Jeudi 13 novembre	Centre et Ile-de-France	Orléans La Source (45)
Mardi 18 novembre	Nord-Picardie & Champagne Ardennes	Sainte-Preuve (02)
Mercredi 19 novembre	Lorraine-Alsace	Nancy (54)
Mardi 25 novembre	Bretagne	Montauban-de-Bretagne (35)
Mercredi 26 novembre	Pays de la Loire	Angers (49)
Jeudi 27 novembre	Normandie	Caen (14)
Mardi 2 décembre	Aquitaine & Poitou Charentes	Saint-Emilion (33)
Mercredi 3 décembre	Midi-Pyrénées	Toulouse (31)
Mardi 9 décembre	Méditerranée	Montpellier (34)
Jeudi 11 décembre	Réunion spéciale « Espaces Verts »	Paris (75)



Ils ont obtenu le label RSE

LE NORMAND Groupe (56) SEDIMA Lucie Progress
 MS Equipement (22) SEDIMA Lucie 26000
 PETITJEAN SAS (55) SEDIMA Lucie Progress
 ROMET Groupe (53) SEDIMA Lucie Progress

SEDIMAG

Le support exclusif des réseaux de distribution du machinisme agricole, des espaces verts et des métiers spécialisés.

LA BONNE CIBLE POUR PROMOUVOIR VOS PRODUITS ET SERVICES !

format, tarifs, parutions et contact



l'agenda de juillet

- > Bureau Exécutif
- > Conférence de presse du SEDIMA
- > Commission Prospective
- > Commission Viti-vini
- > Concours Général des Métiers 2025 : remise des prix

Distribution : une conjoncture économique en dents de scie au 1^{er} semestre 2025

Stéphane LEBLOND, Président du SEDIMA, et Etienne WEBRE, Délégué Général, ont tenu leur première conférence de presse, le 3 juillet dernier, et commenté auprès de la presse spécialisée les résultats conjoncturels de la profession au terme du 1^{er} semestre 2025. Ces résultats sont issus d'une enquête menée par l'organisation professionnelle entre le 10 et le 25 juin auprès de distributeurs de matériels agricoles et d'espaces verts avec un taux de réponse de 35 %.



Activité matériels agricoles : le neuf comme l'occasion à la baisse

Après un 2nd semestre 2024 orienté à la baisse, il n'y a pas eu de reprise de l'activité sur les 6 premiers mois de l'année 2025 par rapport au 1^{er} semestre 2024.

Tous matériels confondus, neufs et occasions, les premières estimations indiquent un recul entre - 7 et - 9 % des prises de commandes des distributeurs de matériels agricoles.

51 % des répondants estiment cette baisse de - 3 % à supérieure à - 15 %, 25 % indiquent la stabilité et seulement 24 % la croissance. (graphique 1)

Perspectives au 2^e semestre 2025

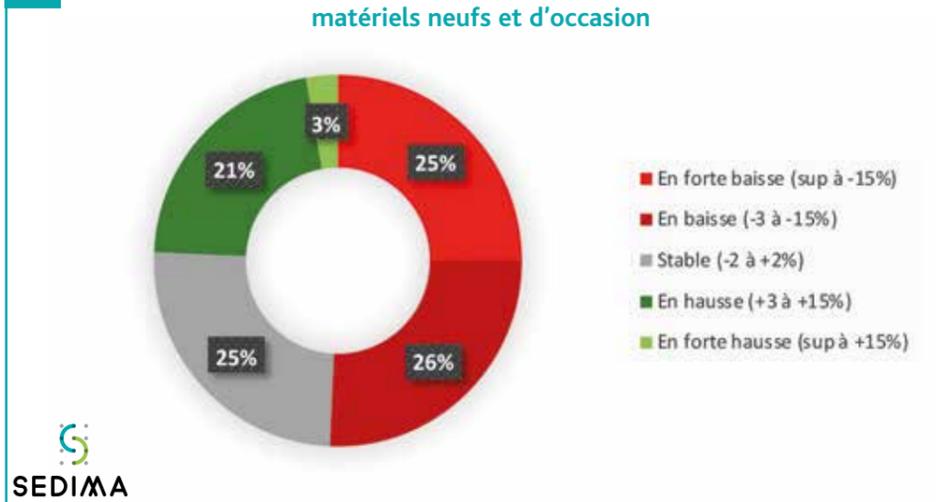
Il n'y a pas de reprise annoncée pour le 2nd semestre 2025.

43 % des distributeurs déclarent une baisse de leurs commandes de matériels à un an contre seulement 16 % qui attendent une progression. La majorité s'accorde sur une stabilité du chiffre d'affaires pièces magasin (à 58 %) et atelier (à 52 %).

Activité matériels d'espaces verts : une orientation à la hausse

L'évolution du chiffre d'affaires de la distribution de matériels d'espaces verts est positive sur le 1^{er} semestre 2025 : + 3 à + 4 % en moyenne à un an. Cela fait suite à une année 2024 où l'activité était déjà orientée à la hausse. Elle est soutenue par les ventes de matériels neufs (+ 2,5 % à 3,5 %), mais également par le chiffre d'affaires généré par les pièces détachées, l'atelier et le service après-vente (+ 4 à 5 %). (graphique 3)

1 Evolution de l'activité matériels agricoles au 1^{er} semestre 2025 à un an matériels neufs et d'occasion

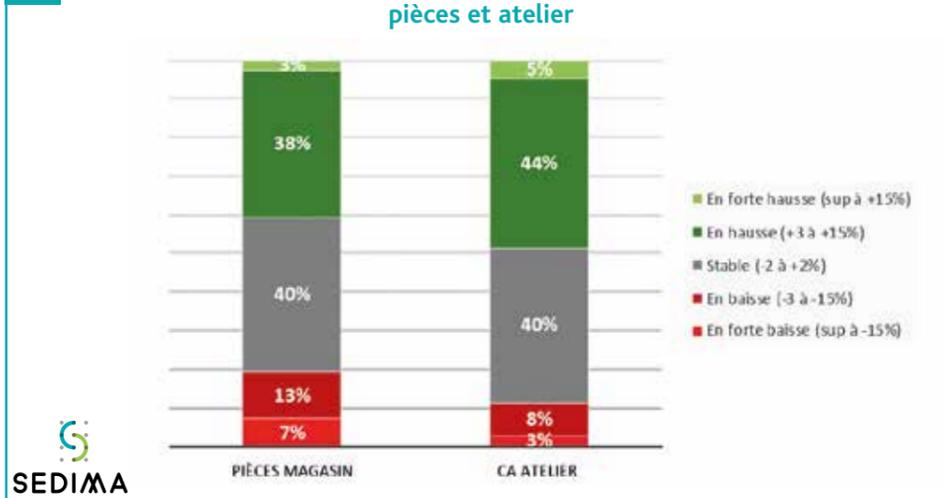


Ce recul de prises de commandes touche en particulier les tracteurs neufs (pour 65 % des interrogés) et d'occasion (pour 55 %), les automoteurs (pour 70 %) et les matériels d'accompagnement (pour 47 % en neuf et 53 % en occasion).

Si les marchés de la polyculture élevage et des équipements d'élevage contribuent à la stabilité de l'activité, les marchés grandes cultures et viticulture sont fortement baissiers. La profession est particulièrement préoccupée par le secteur viticole qui est confronté à un recul de son activité depuis plusieurs années.

En dépit d'une progression de + 1 à + 3 % des ventes de pièces magasin et d'une augmentation de + 3 à + 5 % des prestations facturées à l'atelier, le chiffre d'affaires global des entreprises est en baisse sur le 1^{er} semestre 2025. (graphique 2)

2 Evolution de l'activité matériels agricoles au 1^{er} semestre 2025 à un an pièces et atelier



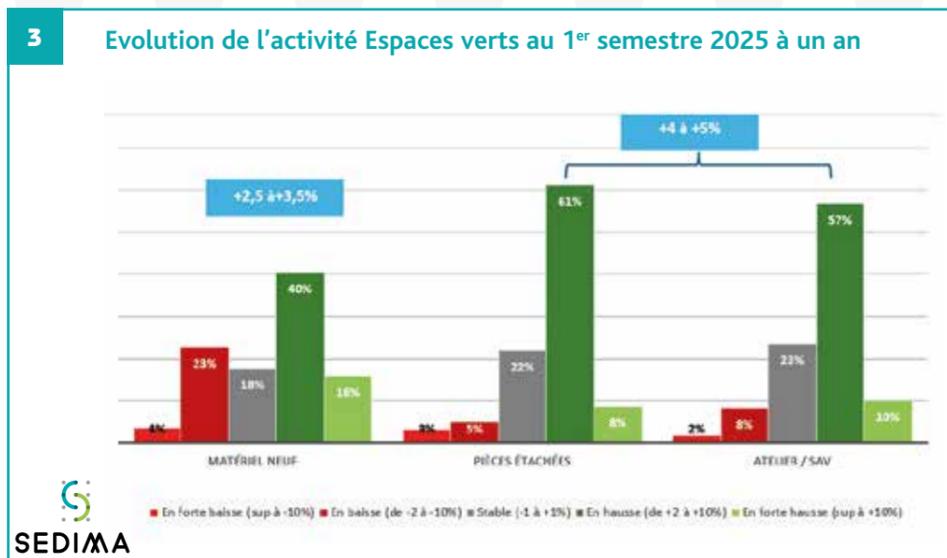
Compte tenu de la morosité de l'activité, l'évolution des marchés clients comme celle de la gestion des stocks arrivent en tête des préoccupations des distributeurs de matériels agricoles. A noter que 57 % des entreprises jugent leurs stocks d'occasion supérieurs à la normale.

La situation de la trésorerie figure aussi parmi les principales préoccupations des chefs d'entreprise. Ils sont 43 % à avoir déclaré une forte dégradation de leur trésorerie depuis le début de l'année.

Outre les tensions ou incertitudes qui pèsent sur les marchés de leurs clients, les distributeurs perçoivent l'acceptation des prix des matériels par les agriculteurs comme l'un des principaux freins à la demande.

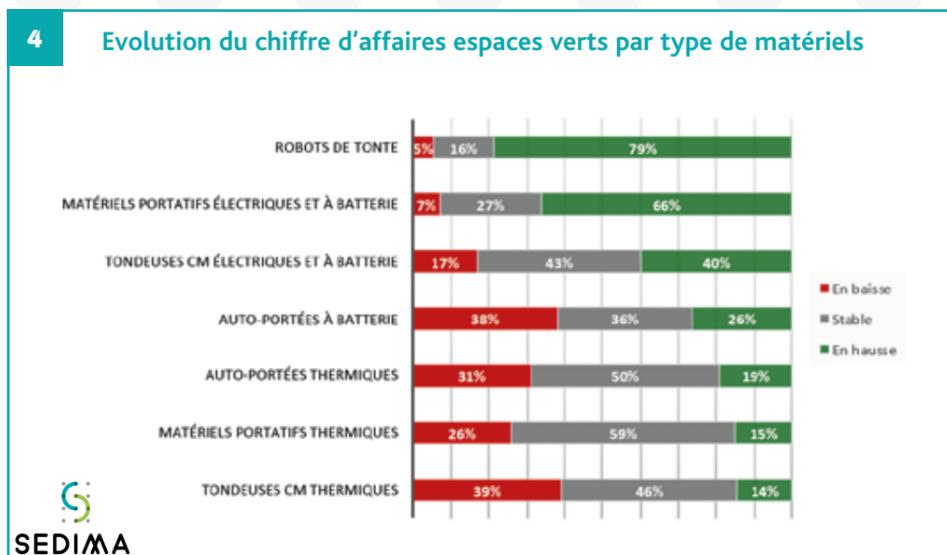
En dépit de ce contexte, la grande majorité des distributeurs a poursuivi ses recrutements sur les 6 premiers mois de l'année, soit 1 800 recrutements au 1^{er} semestre (incluant l'activité espaces verts).

3 Evolution de l'activité Espaces verts au 1^{er} semestre 2025 à un an



La croissance des matériels est portée par les robots de tonte (79 % des réponses), les matériels portatifs électriques et à batterie (66 %), les tondeuses à conducteur marchant électriques et à batterie (40 %). Les évolutions sont plus partagées sur les autres segments de produits. (graphique 4)

4 Evolution du chiffre d'affaires espaces verts par type de matériels



En dépit d'un contexte relativement favorable depuis le début de l'année, les entreprises considèrent que le niveau de prix des matériels reste un frein à la demande, de même que le contexte économique global. A souligner aussi dans les préoccupations des répondants, l'avenir du marché des collectivités (en baisse pour 38 % des répondants au 1^{er} semestre 2025) avec les diminutions attendues de dotations de l'Etat, et l'évolution des conditions climatiques sur les chiffres d'affaires avec un printemps 2025 particulièrement sec.

On observe une stabilisation des stocks de matériels neufs ; néanmoins le poids des stocks demeure à un niveau supérieur à la normale pour 40 % des distributeurs de matériels d'espaces verts.

Perspectives au 2^e semestre 2025

Elles demeurent plutôt positives pour le semestre à venir tant au niveau du matériel neuf (37 % de hausse, 49 % de stabilité), des pièces détachées (42 % de hausse, 51 % de stabilité), que des prestations à l'atelier (46 % de hausse, 47 % de stabilité).

Enquête ISC 2025 : résultats de la 20^e édition

L'Indice de Satisfaction des Concessionnaires (ISC) vis-à-vis des constructeurs a été réalisé d'avril à juin 2025, pour la 20^e année en France, avec un taux de participation de 53 %. Sur cette même période, 9 autres pays membres de la CLIMMAR* (Allemagne, Belgique, Danemark, Hongrie, Italie, Luxembourg, Pays-Bas, Pologne, Suède) ont effectué cette enquête en utilisant un questionnaire commun.

L'enquête ISC a pour objectif de développer un dialogue avec les constructeurs par la mise en exergue de notes moyennes attribuées par les concessionnaires distributeurs des marques concernées. Il ne s'agit pas de la traduire comme un bulletin de notes et d'en faire un classement, mais plutôt un outil permettant d'engager un échange à propos des points de partenariats souhaités par les distributeurs.

Les moyennes générales s'établissent entre 11,17 et 12,87 avec assez peu d'écart pour cette année de référence. Le trio de tête est porté par les marques John Deere, New Holland et Deutz. Au sein des résultats la marque Same fait son entrée, ce qui signifie que suffisamment de distributeurs de ladite marque ont répondu au sondage. (graphique 5)

Des évolutions sont révélatrices de la conjoncture et d'autres de l'attention que portent certains acteurs aux éléments de leur relation avec leurs distributeurs. L'évolution générale oscille de + 0,1 à + 1,2 point pour 6 marques (hausse par ordre chronologique pour Case IH, John Deere, Fendt, Deutz, Valtra et Massey Ferguson), et indique une faible baisse de - 0,1 point pour 3 marques (Kubota, New Holland et Claas). (graphique 6)

Les distributeurs financent d'importants stocks pour assurer la réparation des matériels, très sollicités en cette période conjoncturelle complexe. Si des solutions sont apportées aux concessionnaires en financement du stock neuf, le niveau du coût de financement du stock global n'est pas encore satisfaisant.

Par ailleurs, s'il est constaté un léger mieux sur les demandes de remboursement de garantie, l'accès aux services digitaux implique une augmentation des abonnements et donc des coûts de licences constructeurs.

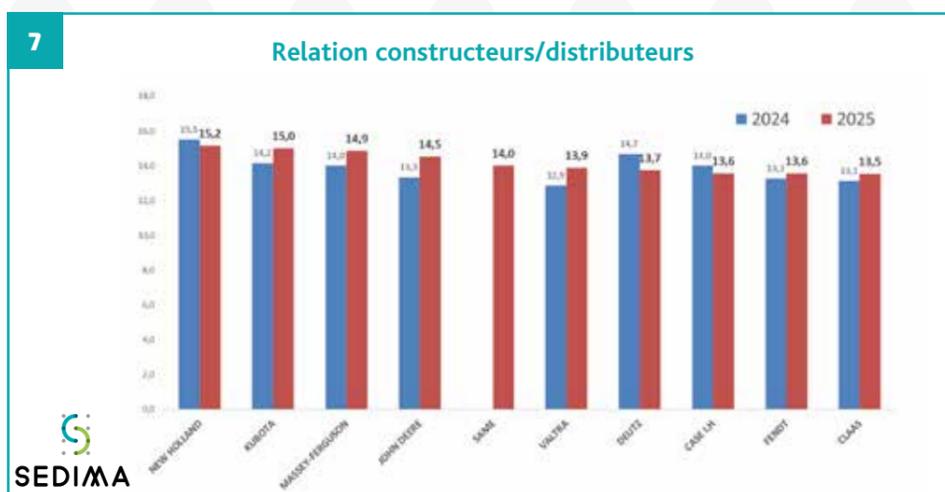
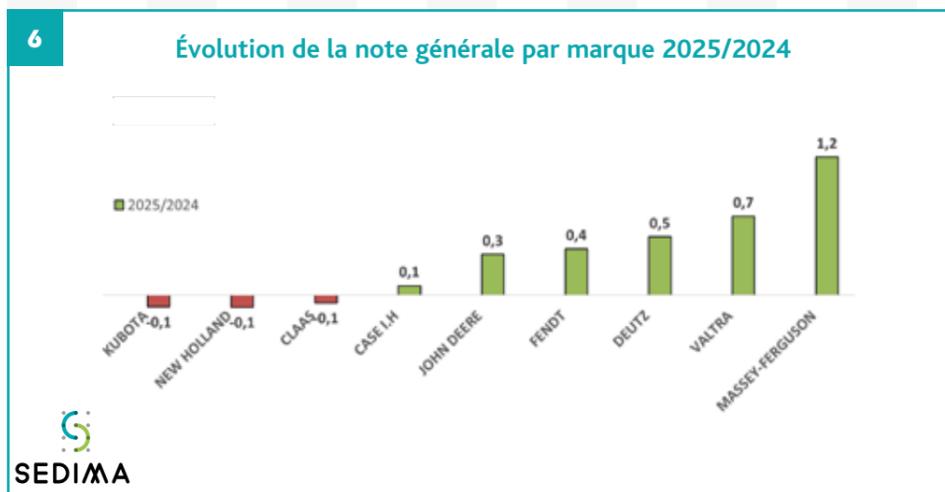
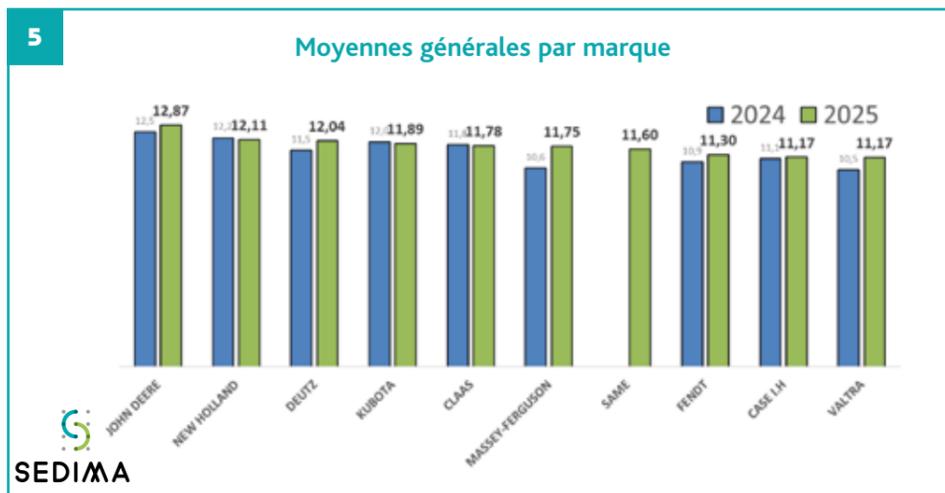
Les dirigeants consacrent des moyens conséquents à la formation de leurs équipes, de l'apprentissage à la formation continue. La demande en formation des concessionnaires est donc forte pour parfaire régulièrement les connaissances techniques de leur personnel. Les contributions prévues dans la branche SDLM* permettent de financer collectivement des journées de formation, pour les plus grandes comme pour les plus petites entreprises. L'OPCO EP administre les fonds de la profession et le SEDIMA reste exigeant quant à sa gestion, tant administrative que fonctionnelle. Un manque de satisfaction s'exprime cependant sur le nombre limité de remboursements de formations.

Le SEDIMA a adressé début juillet le résultat par marque à chaque dirigeant et à chaque distributeur prédominant.

Le regard porté sur l'évolution des notes de chaque marque dans le temps doit permettre de conforter la qualité des relations de partenariat entre distributeurs et constructeurs (graphique 7), dans un but commun de développer des compétences, et de mettre en œuvre des produits et des services innovants pour le monde agricole.

* CLIMMAR : confédération européenne des distributeurs de matériels agricoles et d'espaces verts

*SDLM : branche professionnelle de la maintenance, de la distribution, de la location de matériels agricoles, travaux publics, bâtiment, manutention et motoculture de plaisance.





L'EXPLOITATION DE DEMAIN COMMENCE AUJOURD'HUI

PRÉPAREZ VOTRE TRANSITION AGRICOLE

Avec Agilor Transition, démarrez votre transition agricole en finançant le matériel adapté à votre exploitation à des conditions préférentielles.




Financements Agilor Transition réservés aux agriculteurs, disponibles sur l'intermédiaire des vendeurs ou concessionnaires de matériel agricole agréés Agilor, soumis à conditions et accordés par les Caisses régionales de Crédit Agricole, membres du réseau de l'acceptation définitive du dossier. Renseignez-vous auprès de votre Caisse régionale.

06/2024 - 4783 - Edité par Crédit Agricole S.A., agréé en tant qu'établissement de crédit - Siège social : 12, place des États-Unis, 92027 Montrouge Cedex - Capital social : 9 540 726 775 € - 384 698 418 RCS Nanterre, Crédit photo: Getty Images.



Événements à venir

Promotion des métiers / stand SEDIMA

du 7 au 10 octobre 2025

Sommet de l'Élevage

Grande Halle d'Auvergne - Couron (63)

du 16 au 18 octobre 2025

Worldskills France

Parc Chanot - Marseille (13)

du 11 au 14 décembre 2025

Mondial des Métiers

Eurexpo - Lyon (69)

Promotion de la filière REP ABJ*

2 octobre 2025

Webinaire de présentation de la filière et du Bonus réparation avec Ecologic

Réunions de fédérations

du 04 novembre au 09 décembre 2025

12 dates et lieux (cf. page 3)

Réunion spéciale « Espaces Verts »

le 11 décembre 2025

Paris

Salon partenaire / stand SEDIMA

du 22 au 25 février 2026

AgriSIMA

Parc des exos - Paris Villepinte (93)

SEDIMA'S Day

les 26 et 27 mars 2026

(lieu à confirmer)

*responsabilité élargie du producteur filière articles de bricolage et de jardin (ABJ)

Conjoncture économique : l'avis des industriels...

Selon AXEMA, le syndicat français des industriels de la filière agroéquipements, le marché France a connu en 2024 sa première baisse depuis 2017. La production française a régressé de 16 % (tombant à son niveau le plus bas depuis 2010) et les exportations françaises ont chuté de 21 %. Après 30 mois consécutifs de baisse, la fin d'année 2024 a apporté des signaux encourageants, notamment sur les marchés de l'élevage et des espaces verts.

Les immatriculations de tracteurs standards s'établiraient pour 2024 à - 8,4 %, celles des tracteurs vignes et vergers à - 24,6 % et les moissonneuses-batteuses à - 16,8 %.

L'AXEMA table sur un marché français des agroéquipements neufs en retrait à - 3 % pour 2025 et une croissance retrouvée à partir de 2026 à + 7 %.

Agriaaffaires leboncoin

La plus grande place de marché agricole en France.
Découvrez nos fonctionnalités phares pour booster vos ventes.

LA MESSAGERIE WhatsApp
pour **échanger facilement** avec vos prospects.

PLUS DE PHOTOS
pour **valoriser le contenu** de vos annonces.

Pour tous renseignements, contactez-nous

MENSUEL DES ENTREPRISES DE SERVICE ET DISTRIBUTION DU MACHINISME AGRICOLE ET DES ESPACES VERTS

SEDIMAG

Consultable sur www.sedima.fr

Directeurs de la publication : Benoît DAVID et Raphaël LUCCHESI

Rédactrice en chef : Laurence ROUAN

Rédaction / Publicité : Place Maurice Loupias - BP 508

24105 Bergerac cedex - Tél 05 53 61 65 88

Administration : 6 bd Jourdan - 75014 Paris - Tél 01 53 62 87 10

Facebook@Sedimasyndicat

LinkedIn@sedima-syndicat

Instagram -> @sedimasyndicat

Imprimerie GDS - 87 Limoges - DEPOT LEGAL AOÛT 2025 - ISSN 1259-069 X