

SEDIMAG



Avril-Mai 2026 - N°362

www.sedima.fr



édito

Nathalie CHEVALERIAS

Membre du Bureau Exécutif du SEDIMA

Construire ensemble, aujourd'hui, la performance de demain

Dans un contexte mondial marqué par l'incertitude géopolitique, la pression économique et des mutations profondes du monde agricole et rural, ce nouveau numéro de **SEDIMAG** illustre une conviction forte : **c'est par la force du collectif, du dialogue et des partenariats, que notre filière saura relever les défis à venir.**

Les **SEDIMA's Days 2026**, dont nous vous proposons un large retour, ont une nouvelle fois démontré la vitalité de notre organisation et l'engagement de ses adhérents. Près de 210 participants, issus de 90 entreprises, se sont réunis à Vichy autour d'un thème central et structurant : **les partenariats.**

Concessionnaires, constructeurs, institutions, acteurs de la recherche, organisations professionnelles... tous partagent une responsabilité commune : bâtir des relations durables, équilibrées et créatrices de valeur, au service des agriculteurs et des territoires. Nous avons analysé les remarques des clients à propos de nos services et nous en tirons les conséquences pour la profession. Cette dynamique collective s'est pleinement exprimée lors de l'Assemblée générale du SEDIMA, marquée par une nouvelle impulsion stratégique, une gouvernance renouvelée et l'engagement sans faille des commissions.

Nous présentons aussi dans ce numéro le résumé du SEDIMA's Day spécial RH qui nous apporte les outils, notamment pour sécuriser la fidélité de nos équipes. ●

Bonne lecture à toutes et à tous !

SEDIMA'S DAYS 2026



Une 5^e édition sous le signe des « Partenariats » !



SEDIMA



Sommaire

● PAGE 2

Vie interne

- > Actus réseaux et profession
- > 2^e édition du SEDIMA's Day RH

● PAGES 3 À 6

Evènement SEDIMA's Days

- > Assemblée Générale du SEDIMA
- > l'AgroTechnoPôle INRAE
- > Conférence de Philippe DESSERTINE

- > Enquête sur les attentes des agriculteurs
- > Trophées ISC
- > Table ronde « Partenariats »
- > Distinctions : Mérites agricoles et Sedimaster

Devenez conscient de votre business !

Visualisez et analysez vos données avec

Power BI

- Tableaux de bord Power BI connectés à IRIUM
- Analyse multi activités
- Aide à la décision
- Compatible IE et iPro



www.irium-software.fr tél. 05 46 44 75 76



Actus réseaux



AGRIVITIEVENTS REPREND LE SITEVI

Créée par Axema (union des industriels des agroéquipements) et Profield Events Group (société organisatrice des Salons de l'herbe, Salon des ETARF, SalonVert...) dirigé par Frédéric BONDOUX, la structure AgriVitiEvents reprend l'organisation du SITEVI à compter de l'édition 2027 (du 30 novembre au 2 décembre).

Frédéric BONDOUX souhaite renforcer le rôle du SITEVI comme lieu d'échanges international, d'innovations et de solutions technologiques concrètes.

CLAAS AVIGNON REJOINT LE GROUPE DE WILLERMIN

Dans la continuité du déploiement du réseau de distribution Claas en France, l'entité Claas Avignon, qui compte 3 bases situées à Saint-Andiol (13), Fourques et Gajan (30), a intégré depuis le 1^{er} avril le groupe de Willermin. Acteur de la distribution automobile dans la région sud-est (un des premiers distributeurs de la marque Mercedes-Benz en France), ce groupe compte 900 salariés sur 18 concessions réparties sur les départements des Bouches-du-Rhône (13), du Vaucluse (84), de la Drôme (26) et de l'Ardèche (07).

DAMIEN DUBRULLE RECONDUIT À LA TÊTE D'AXEMA

Directeur de l'entreprise Downs (matériel de réception et stockage de pommes de terre), Damien DUBRULLE a été reconduit le 2 avril dernier à la présidence d'Axema pour un mandat de 3 ans. « *L'ambition que je porte demain est d'inscrire Axema dans des démarches collectives, en synergie avec toutes les associations professionnelles de notre secteur* » a-t-il précisé.

Le nouveau Bureau d'Axema se compose de :
Damien DUBRULLE président (Downs)
Florent GUILLEMAN Trésorier (Amazone France)
Damien FÉTIS Vice-président (Fetis Group)
Christian FISCHER Vice-président (Wacker France)
Philippe GIRARD Vice-président (Wacker Neuson France)
Frédéric VERBITZKY Vice-président (Claas France)

UNE NOUVELLE PRÉSIDENTE POUR ROBAGRI

Les 2 et 3 avril derniers, RobAgri a réuni près de 80 participants à l'occasion de son assemblée générale, dans les locaux du CTIFL (Centre Technique Interprofessionnel des Fruits et Légumes) près de Bergerac (24). Deux journées qui ont été rythmées par un programme dense : atelier immersif dédié à la gestion des risques, visite de la plateforme TITEC*, élection d'un nouveau président et projection sur les priorités stratégiques 2026. C'est Vincent RACHET, Directeur Général d'Exact Robotics, qui a été élu à la tête de l'association avec une ambition plus forte que jamais : faire avancer collectivement la robotique agricole au service de la filière des agroéquipements.

*Halle au milieu des vergers où des expérimentations sont menées dans le but d'accompagner des projets en agroéquipements pour l'agriculture de demain.



service RH du SEDIMA



2^{de} ÉDITION DU SEDIMA'S DAY RH : « Valoriser l'expérience, sécuriser l'avenir »

Près d'une cinquantaine de participants se sont réunis à Paris le 19 mars, dans les locaux de Vivacity, à l'occasion de la seconde édition du SEDIMA'S Day RH, organisée avec le soutien de notre partenaire AG2R sur la thématique du maintien dans l'emploi des seniors et la transmission des compétences.

La matinée s'est ouverte avec une **photographie des salariés dans la branche SDLM*** par l'AGIRC ARRCO 1, suivie d'une présentation synthétique des impacts de la transposition de l'ANI** en faveur de l'emploi des salariés expérimentés pour les entreprises, enfin, notre partenaire AG2R a présenté l'offre de **Service Retraite** accessible aux entreprises. 2

Les participants ont assisté à la projection d'extraits du documentaire **Skills : Make it work**, en présence de son réalisateur, Samuel Durand 3. L'un des messages fondamentaux transmis lors de cette projection est l'accélération brutale du cycle de vie des compétences. Le rôle de l'entreprise est donc de transformer l'organisation en un écosystème d'apprentissage permanent. Investir dans la reconversion et la montée en compétences des collaborateurs devient un moyen incontournable de maintenir la compétitivité de l'entreprise tout en garantissant leur employabilité.

L'après-midi s'est poursuivie avec un point d'actualité de la **commission sociale du SEDIMA** sur les négociations et un rappel sur les dispositifs de financement des formations. 4

Enfin, temps fort de cette édition, les participants ont bénéficié en avant-première d'une **présentation exclusive des outils développés par le Club RH du SEDIMA**. Modèles, outils de visualisation et de projection, infographies, checklist... tous ces supports opérationnels, détaillés et envoyés aux participants, visent à accompagner les entreprises, en apportant des méthodes concrètes et directement mobilisables sur le terrain.

Au-delà de la richesse des contenus, les participants ont également pleinement profité des moments de convivialité favorisant des échanges informels et le partage de bonnes pratiques entre pairs. Cette seconde édition confirme l'intérêt et l'engagement des acteurs de la branche sur ces sujets structurants. ●

*SDLM : branche professionnelle des métiers de la distribution, de la location et de la maintenance des matériels agricoles, de travaux publics, de manutention et de parcs et jardins.

** ANI : accord national interprofessionnel

JPH CONSULTING & PARTNERS
Sélection de postes à pourvoir dans le machinisme agricole ou la motoculture
France & International

POUR LES CONSTRUCTEURS	POUR LES CONCESSIONNAIRES
Technicien Dessinateur projeteur - Charente-Maritime Techniciens Itinérants Hts de Fr - Gd Est, Centre, IDF, Ouest Technicien SAV Export - AFME Inspecteurs Techniques - Nord/Nord Est Directeur SAV - Ouest Nouvelle Aquitaine Commercial Export sédentaire Conseiller technico-commercial - Hts de Fr Inspecteur Commercial VITI - Sud-Est Inspecteurs Cciaux - plusieurs postes Directeur Commercial - plusieurs postes Responsable Industrialisation et Production - Ile de France Directeur de filiale - France	Tech Agri de Précision - plusieurs postes Techniciens atelier ou itinérant - plusieurs postes Technicien SAV - Export AFME Chef d'atelier et Techniciens - Bretagne Chef d'atelier engins de chantier et agricole - Martinique Directeurs Technique SAV - Sud-Ouest, Ouest Resp de magasin, Magasinier - plusieurs postes Commercial matériel viticole - Sud-Est Chef des Ventes - Hts de Fr, Centre Val de Loire, Sud Ouest Directeurs Cciaux - Hts de Fr, Gd Est, Nouvelle Aquitaine Directeur Technique / SAV - Sud-Ouest Directeur de Concession - Bourgogne

Plus d'offres sur <https://www.linkedin.com/in/jeanpaulpapillon>
 Envoyer CV à lea.legendre@jph-recrutement.fr ou jeanpaulpapillon@gmail.com - 07 81 42 02 45



UNE 5^e ÉDITION sous le signe des Partenariats !

TEMPS FORT DU SEDIMA, LES SEDIMA'S DAYS SE SONT DÉROULÉS, POUR LA 5^e FOIS, LES 9 ET 10 AVRIL À VICHY. ILS ONT RASSEMBLÉ PRÈS DE 210 PARTICIPANTS (90 ENTREPRISES DE LA DISTRIBUTION, UNE QUINZAINE DE SPONSORS ET UNE DOUZAINE DE CONSTRUCTEURS). DANS UN CONTEXTE DE CRISE GÉOPOLITIQUE MONDIALE ET DE MUTATIONS PROFONDES DU MONDE RURAL. LES DISTRIBUTEURS DE MATÉRIELS AGRICOLES ET D'ESPACES VERTS ONT PU ÉCHANGER SUR LES ENJEUX MAJEURS DE LA PROFESSION, SOUS LE SIGNE DES « PARTENARIATS ! » OU COMMENT CONSTRUIRE, EN DES TEMPS INCERTAINS, ENTRE LES DIFFÉRENTS ACTEURS D'UNE MÊME FILIÈRE, DES RELATIONS PÉRENNES, ÉQUILIBRÉES ET SYNONYMES DE VALEUR AJOUTÉE. RETOUR SUR CET ÉVÉNEMENT...



Assemblée Générale du SEDIMA

Voici un an que le nouveau Bureau Exécutif a pris ses fonctions et qu'un nouveau Délégué Général chapeaute l'équipe opérationnelle du SEDIMA.

Une nouvelle dynamique qui s'est remarquée tout au long du programme de ces SEDIMA's Days par son rythme, l'interactivité d'une scénographie renouvelée, la qualité des interventions et la part belle laissée à la convivialité.

Stéphane LEBLOND, président du SEDIMA, débutait l'Assemblée Générale par ses propos :

« Mesdames, Messieurs,
Chers collègues, Chers élus du SEDIMA,
Chers membres de l'équipe du SEDIMA,

Vous tous qui êtes engagés dans le rayonnement de notre profession, je vous souhaite la bienvenue à notre Assemblée Générale des adhérents et des élus.

Avant que le rapport d'activité 2025 ne vous soit présenté,



je voulais vous remercier pour votre présence à ces SEDIMA's Days. Votre engagement régulier et intelligent au service de la profession assure au SEDIMA une aura qui ne se dément pas. Cette aura, je la mesure à l'occasion de chaque déplacement que je fais pour vous représenter et, notamment, la semaine dernière au congrès de la FNSEA.

Le SEDIMA fait partie intégrante de la profession de l'agriculture et nos partenaires nous le témoignent régulièrement.(...) C'est une année de transition que nous clôturons avec cette Assemblée Générale.

Elle nous a donné l'occasion de mettre à plat le fonction-

nement de l'organisation, de mesurer notre empreinte sur l'écosystème, d'interroger notre conseil d'administration, quelques adhérents et de donner des impulsions. Ceci conduira à de nouvelles orientations qui seront prises dans le courant de l'année conformément aux axes stratégiques (cf. graphique) déjà tracés par mes prédécesseurs, parmi lesquels : visibilité et actions institutionnelles, prospection, engagement dans la révision des contenus des diplômes liés à notre profession, renforcement de l'équipe des permanents. L'organisation SEDIMA est très active, représentative et motrice, cela doit à présent se voir davantage ! » ●

Nathalie CHEVALERIAS, membre du Bureau Exécutif et Trésorière, prenait ensuite le relais pour présenter le rapport d'activité 2025 et le bilan financier. Puis les **présidents des commissions** étaient appelés sur scène pour détailler les travaux en cours ou à venir de leurs groupes de travail. L'occasion de rendre hommage à ces dirigeants et personnels de concessions qui font preuve de beaucoup de disponibilité et d'engagement pour défendre les intérêts de la profession. Chacun contribue en effet à porter haut les actions du SEDIMA et constitue la richesse et la force de l'organisation.

COMMISSIONS	REPRÉSENTANTS	ENTREPRISES	ACTIONS PRIORITAIRES
Internationale	Romain MEUNIER	Allezy	Travaux de la Climmar, la distribution en Europe
ISC	Bertrand LOUGE	Gascomat	Enquête & trophées ISC, contrat type de concession
Assurance	Philippe MIGUAISE	PM-PRO	Enquête, lexique, guide des bonnes pratiques
Occasion	Samuel Le NORMAND	Le Normand	Observatoire des matériels d'occasion
Formation	Bertrand COLINET	Colinet	Rénovation diplômes Education Nationale, promotion des métiers
CJMA	Arthur Caré	Cheval	Préparer les jeunes dirigeants de demain
Sociale	Alexandre MORTIER	Mortier	Réunions patronales, paritaires, accords salariaux, prévoyance, club HSE
Espaces Verts	Julien FREDON	Crosnier	REP ABJ, Sedima's Day espaces verts, bonnes pratiques de la location
Communication	Julien FREDON	Crosnier	Refonte site internet, communication auprès des adhérents
Elevage	Jean-Christophe DESERT	Animat 53	Relations avec les interpros spécialisées, promotion activité élevage
Viti-Vini	David RULLIER	Rullier	Nouvelles orientations des métiers spécialisés
Gestion	Benoit DAVID	David	Ratios matériels agricoles, espaces verts, élevage
Club RH	Katia JOSSE	Josse	Sedima's Day RH, conseils et outils RH
Irrigation	Florian COUSIN	Bernard Mat Agri	Réglementation sur l'eau, plan de prévention, outil de promotion activité
Prospective	Nicolas MAILLER	MCDA	Label RSE, étude ADQuation, lobbying, messages institutionnels



Visite de l'AgroTechnoPôle INRAE

Acueillis par Philippe HÉRITIER, directeur de la plateforme AgroTechnoPôle de l'INRAE de Montoldre (03), et Roland LENAIN, responsable de l'unité de recherche TSCF (technologies et systèmes d'information pour les agrosystèmes), les participants aux SEDIMA's Days ont découvert un lieu d'innovation expérimentale totalement dédié à une agriculture résolument tournée vers l'avenir. La visite était organisée en 7 ateliers dynamiques : les matériels jumeaux (ou clones) numériques, les solutions de désherbage mécanique, la stabilité des robots en zone de pente, l'impact des machines sur les sols, le semis et l'épandage robotisé, la détection d'obstacles.

« UNE VISITE QUI OFFRE L'OPPORTUNITÉ AU SEDIMA ET À SES ADHÉRENTS DE RENFORCER LES SYNERGIES ENTRE LES ACTEURS PUBLICS ET PRIVÉS, D'EXPLORER DE NOUVELLES PISTES DE COLLABORATION, AVEC L'OBJECTIF COMMUN D'ACCOMPAGNER LES PRODUCTEURS DES FILIÈRES AGRICOLES. »

précisait Stéphane LEBLOND.

Le distributeur de matériels agricoles, d'espaces verts ou spécialisés reste le maillon fort pour garantir la proximité aux agriculteurs, le conseil, la vente de produits à haute valeur technologique, tout en leur assurant une formation adéquate.



Conférence « Les enjeux économiques de l'agriculture »

Compte-rendu Sylvie DOMENECH – Secrétaire Générale adjointe du SEDIMA

Au cours de son intervention, **Philippe DESSERTINE** a alerté sur les impacts à court et moyen terme de la guerre au Moyen-Orient sur l'agriculture et sur la distribution de matériels agricoles. Compte tenu de l'augmentation des cours du pétrole, mais aussi du gaz liquéfié, et du déséquilibre du commerce international induit, l'économie sera potentiellement soumise, sur le 3^e trimestre 2026, à une inflation des énergies dans un premier temps, puis des matières premières, des produits de consommation et enfin des salaires. Corollaires de l'inflation, les taux d'intérêts sont amenés à progresser. Le dernier trimestre sera décisif car sans relatif retour à la normale. La situation pourrait alors devenir problématique.

Ses principaux messages ont été les suivants :

- A court terme, les agriculteurs doivent vraiment réfléchir à maintenir leurs investissements avant que l'économie ne rentre dans un cycle inflationniste.
- Face au risque d'un arrêt de leurs investissements dans ce climat d'incertitudes et de ten-

- sion sur les marges, il appelle à la plus grande vigilance sur les stocks. Il rappelle également qu'un seul maillon de la chaîne, les distributeurs, ne peut absorber seul les impacts de la crise et de l'augmentation des matières premières.
- La vigilance est aussi de mise sur la trésorerie. Il doit y avoir une vraie réflexion sur la répartition des coûts et leur financement sur l'ensemble de la filière, y compris les banques.
- Il estime qu'une stabilisation de la situation mondiale pourra permettre une détente sur les taux d'intérêts à horizon du dernier trimestre, ce qui contribuerait alors positivement au financement des matériels.
- Il souligne par ailleurs la nécessité de trouver de nouveaux débouchés pour l'agriculture et

l'importance d'un lobbying fort au niveau européen, pour que l'agriculture ne soit pas la variable d'ajustement dans un monde où les tensions sont inévitables.

- A plus long terme, l'agriculture française va devoir évoluer (intégration de la chaîne de valeur, apport de la science, nouvelles technologies, IA générative) et la Distribution a un rôle à jouer pour accompagner ces changements et les montées en compétences indispensables des personnels.

Ces préconisations sous-tendent des investissements importants dans un contexte budgétaire contraint, l'implication de nouveaux investisseurs, une valorisation de la data, et une prise en main par la Distribution du marché de la « ferme digitale ».



Professeur agrégé des universités, Philippe DESSERTINE enseigne à l'IAE de Paris et à l'Université Paris I Panthéon Sorbonne. Il est aussi directeur de l'Institut de Haute Finance à Paris et directeur fondateur de la chaire Finagri (Financement de l'investissement dans l'agriculture).

La 2nde journée des SEDIMA's Days se déclinait sous la houlette d'**Emmanuel LABORDE**, journaliste TV et animateur radio avec une conférence animée par l'économiste Philippe DESSERTINE, la remise des Trophées ISC au titre de l'année 2025, les résultats d'une enquête exclusive sur les attentes des agriculteurs vis-à-vis de leurs concessionnaires et une table ronde consacrée aux partenariats.

Le ton était donné dès le début du programme avec l'interview de **Pierre BIZET**, jeune éleveur de vaches laitières basé à Meligny Le Petit dans la Meuse (55), ce dernier exprimant ses attentes vis-à-vis des distributeurs de matériels agricoles.

ACCÉDER À LA VIDÉO
<https://youtu.be/6upWaxE5bcg>



ENQUÊTE SUR LES ATTENTES DES AGRICULTEURS



Le cabinet **ADquation**, qui accompagne depuis 20 ans les acteurs du monde agricole dans la compréhension de leurs marchés, a livré les résultats d'un baromètre dont la 1^{ère} édition remonte à 2019. Cette 2^{ème} enquête réalisée auprès de 1 005 agriculteurs, entre janvier et février 2026, toutes orientations agricoles confondues, met l'accent sur la relation entre le concessionnaire et son client agriculteur à l'instant T et d'ici 5 ans.

LES 3 PILIERS DE LA COLLABORATION

- Pour 49 % des répondants le **maillage territorial** est la première force du distributeur.
- Pour 25 % d'entre eux la **qualité du service** (SAV, délais pièces, compétences techniciens) reste un facteur différenciateur.
- 18 % plébiscitent **des partenaires constructeurs** qui privilégient la **proximité et le service**.

LES NOUVELLES TECHNOLOGIES

- 50 % des répondants considèrent que le **distributeur est le mieux placé pour les conseiller** sur les nouvelles technologies.
- 66 % estiment qu'il doit **en assurer la commercialisation et la maintenance**.

Portraits d'exploitants

L'ENQUÊTE DÉNOMBRE 4 TYPOLOGIES D'AGRICULTEURS, CLIENTS DES CONCESSIONNAIRES :

40% Les traditionnels (peu technophiles)

Éleveurs, viticulteurs... les moins équipés en guidage, privilégiant la proximité, peu ou pas d'achat de formations (4 %).

15% Les relationnels (fidèles)

Éleveurs, dans la moyenne de l'équipement agricole, attachés au service et au conseil en nouvelles technologies par le distributeur, peu ou pas d'achat de formations (3 %).

34% Les techno-équipés indépendants

Céréaliers, équipés en guidage, très attachés à la marque leader du concessionnaire, commencent à acheter de la formation (10 %).

11% Les pionniers connectés multi-services

Céréaliers, ultra-équipés, prêts à donner accès à distance à leurs matériels, achètent déjà des formations (27 %).

L'enquête livre un message clair : **les agriculteurs comptent sur leurs distributeurs pour prendre le virage des nouvelles technologies !** Les concessionnaires ont tous les atouts pour assurer ce rôle. Ils devront cependant développer leurs connaissances métiers en embauchant du personnel de plus en plus qualifié, capable de déployer des prestations pointues de formation. Sedimag consacrera un prochain numéro à ces sujets.

Trophées ISC : 20^e édition

Chaque année depuis 2005, le SEDIMA invite ses adhérents à répondre à une enquête leur permettant d'attribuer des notes de satisfaction à leurs tractoristes et à leurs fournisseurs de matériels spécifiques. Les votes au titre de l'année 2025 se sont déroulés en ligne, de juin à octobre. Ils concernent près d'une soixantaine de questions classées en 3 catégories :

- **vente & marketing** (image de marque, qualité des produits, aide la communication, financement...),
- **service après-vente** (pièces de rechange, formation, conditions de garantie...),
- **relations** (management, volonté d'amélioration, rentabilité...).

Etienne WEBRE, Délégué Général du SEDIMA, en remettant les différents trophées a tenu à rappeler que les résultats de cette enquête ont pour objectif d'instaurer un dialogue constructif entre distributeurs et constructeurs.

MATÉRIELS SPÉCIFIQUES

Trophée d'Or remis à HORSCH	moyenne 17,40	remis par Frédéric JOSSE à Camille BLANDIN
Trophée d'Argent à AMAZONE	moyenne 16	remis par Caroline BIGOURET à Florent GUILLEMAN
Trophée de Bronze à KRONE	moyenne 15,98	remis par Alexandre MORTIER à Ludovic PELLETIER

TRACTORISTES - ESPRIT DE PARTENARIAT : FORMATION

Trophée d'Or remis à DEUTZ FAHR	moyenne 13,97	remis par Bertrand COLINET à Marwam BASSIL
Trophée d'Argent à KUBOTA	moyenne 13,37	
Trophée de Bronze à SAME	moyenne 12,80	remis par Bertrand COLINET à Marwam BASSIL

TRACTORISTES - ESPRIT DE PARTENARIAT : LES HOMMES

Trophée d'Or remis à KUBOTA	moyenne 13,60	
Trophée d'Argent à MASSEY FERGUSON	moyenne 13,37	remis par Stéphane LEBLOND à Franck FLEURY
Trophée de Bronze à DEUTZ FAHR	moyenne 13,20	remis par Bertrand COLINET à Marwam BASSIL

TRACTORISTES - MEILLEURE MOYENNE GÉNÉRALE

Trophée d'Or remis à JOHN DEERE	moyenne 17,40	remis par Philippe MIGUAISE à Michel BOTELLA
---------------------------------	---------------	--

Table ronde « Partenariats »

Un temps fort de clôture a réuni 4 représentants d'organisations professionnelles :

- **Charlotte VASSANT**, Secrétaire Générale adjointe de la FNSEA (Fédération Nationale des Syndicats d'Exploitants Agricoles), agricultrice dans l'Aisne (02),
- **Romuald CARROUGES**, membre du bureau de la FNCUMA (Fédération Nationale des Coopératives d'Utilisation de Matériel Agricole), exploitant agricole dans la Marne (51),
- **Fernando Da COSTA**, représentant élu de la FNEDT (Fédération Nationale des Entrepreneurs des Territoires), entrepreneur de travaux agricoles dans la Nièvre (58),
- **Philippe GIRARD**, membre du conseil d'administration d'AXEMA (syndicat français des acteurs industriels des agroéquipements).

Dans la continuité des sujets abordés, les 4 protagonistes, sous la direction de l'animateur, ont partagé des pistes de réflexion sur les attentes



précises des agriculteurs et leur approche des nouvelles technologies. Les termes « continuité de services, partage de compétences, proximité, confiance, formation des utilisateurs, maillage territorial, formation obligatoire face à la montée en puissance des nouvelles technologies, nécessité de comprendre les fondamentaux, accompagnement, rentabilité, coût des matières premières, réglementation européenne... » ont jalonné les débats.

Stéphane LEBLOND a adressé en conclusion un message final aux partenaires du SEDIMA : « La gestion de la Data pour accompagner les exploitants vers la ferme digitale est notre avenir à tous, et nous devons le construire ensemble ! »

Les Partenaires des SEDIMA's Days 2026



DISTINCTIONS

C'EST DANS LE CADRE DU SALON NAPOLÉON III DU PALAIS DES CONGRÈS DE VICHY ET LORS DE LA SOIRÉE DE GALA DES SEDIMA'S DAYS QUE DES MÉRITES AGRICOLES ET LE TROPHÉE SEDIMASTER ONT ÉTÉ REMIS PAR RAPHAËL LUCCHESI, ANCIEN PRÉSIDENT DU SEDIMA. CES DISTINCTIONS TÉMOIGNENT DE LA QUALITÉ DES SERVICES RENDUS À LA PROFESSION.



STÉPHANE BRETON, Chevalier du mérite agricole

Il rejoint l'entreprise familiale Game à Bar-sur-Aube (10) en 1987 et développe en 1995 un département occasion qui le conduira naturellement à travailler auprès du SEDIMA pour la Cote SIMO, alors outil précurseur d'évaluation de l'occasion. En 2012, Game se rapproche de la société Breda au sein du groupe Terrea et il devient directeur de l'activité occasion. Groupe qui depuis a intégré Agriteam, distributeur John Deere, où il est depuis 2022 référent marketing.

Ce mérite agricole récompense une longue implication dans les commissions SEDIMA matériels d'Occasion et Formation. ●

STÉPHANE LEBLOND, Chevalier du mérite agricole

Diplômé d'une école d'ingénieur spécialiste des mobilités, il débute sa carrière dans l'entreprise familiale, aujourd'hui centenaire, dans l'ouest de la Somme (80). Puis il rejoint l'usine Massey Ferguson à Beauvais en tant que chef de projet hydraulique et participe à la création du GIMA. En 2002, il reprend la concession familiale avec ses deux neveux. Ils créent les Ets Forestier-Leblond et déménagent le siège social en Seine-Maritime (76). Il s'implique fortement aux travaux de la commission Prospective dès 2018 en développant notamment le label RSE Lucie SEDIMA. Il est membre du Bureau Exécutif depuis 2021 sous la présidence de Loïc MOREL, Vice-président du Bureau sous celle d'Alexandre MORTIER, et élu Président du SEDIMA en 2025. Il a par ailleurs siégé au Bureau de la CLIMMAR (organisation européenne des distributeurs de matériels agricoles) de 2022 à 2025. Ce mérite lui est attribué pour son fort engagement dans la vie syndicale. ●



JEAN-PAUL ROUSSENNAC, Sedimaster 2025

La distinction Sedimaster a été créée par le SEDIMA, il y a près de 36 ans. Elle récompense chaque année une personnalité ayant œuvré par ses actions au sein de la filière des agroéquipements. Elle est décernée par un jury constitué de représentants de 10 organisations du secteur.

C'est Jean-Paul ROUSSENNAC, Directeur des rédactions du pôle Filière verte du groupe NGPA (*Matériel et Paysage, Le lien horticole, Moteurs & Réseaux*) depuis 2025, qui a été élu Sedimaster. Il devient le 35^e récipiendaire de cette récompense.

Il débute son parcours professionnel dans le journalisme en 1990 en intégrant le Groupe J comme journaliste-rédacteur, puis rédacteur en chef de *Moteurs Loisirs*. Il y fera ses armes pendant plus de 11 ans. Fin 2002, il devient au sein de CIP Médias (aujourd'hui NGPA) rédacteur en chef de *Matériel & Paysage* et, plus tard, de *Moteurs & Réseaux*, deux supports spécialisés espaces verts.

En 2016 et 2019, Il est initiateur et animateur des 24 h des distributeurs espaces verts, un événement réunissant industriels et réseaux de distribution pour échanger à l'évolution du marché espaces verts, au développement des nouvelles technologies et à leurs effets sur le service après-vente, la gestion des ateliers et des magasins.

En 2023, il participe à la création de Territorium, un rendez-vous régional itinérant rassemblant les acteurs de la filière du paysage. Il soutient depuis de nombreuses années le développement de SalonVert (Saint-Chéron - 91) et de Paysalia (Lyon - 69).

Son engagement de plus de 20 ans en faveur du secteur espaces verts, sa connaissance du terrain et des différents acteurs de la profession, son conséquent travail journalistique (plus de 1 500 articles de presse à son actif), son attachement à former une future génération de personnels qualifiés espaces verts ont légitimé le titre de Sedimaster. ●



Un fonds d'action sociale pour soutenir les salariés de votre branche

Les représentants de votre branche professionnelle ont constitué un fonds de solidarité.

Grâce au fonds d'action sociale de branche les salariés bénéficient :

- d'une aide aux personnes en situation de handicap ou de perte d'autonomie (aides à l'aménagement de domicile, équipement d'un véhicule...),
- d'une aide lors d'un décès (accompagnement psychologique par un thérapeute inscrit à ADELI et/ou d'un soutien pour les démarches administratives),
- d'une aide à la formation (aide financière à la formation destinée à diminuer les charges liées à l'achat des fournitures scolaires, au logement, au transport),
- d'une aide au financement du permis de conduire.

Pour plus d'informations :



www.ag2rlamondiale.fr/conventions-collectives-nationales/ccn-SDLM